

TI (NE)

Revista TI Nordeste
Informação a serviço da região
.....
DEZEMBRO 2013 / Nº 10 / ANO 2

Acesso ao Sucesso

Login @minhaempresa.com

Senha

Abrir

EMPREENDEDORISMO

A maioria dos brasileiros quer ter um negócio próprio e o NE se destaca como opção para empreender

CABOS IRRADIANTES

Quando o WiFi é melhor "em cabo"

TABLETS X PCS

Preço dos tablets caem e as vendas disparam

CÂMERAS IP

Entenda a diferença de Megapixel, HD e Full HD

Seu negócio inteiramente conectado com seus clientes, colaboradores e toda sua cadeia produtiva.



Ampla Integração:
Experiência para oferecer as melhores soluções em TIC e competência para implementá-las



32 Ramais Híbridos

- 8 Ramais IP (Aparelho Avaya 1608)
- 24 Ramais Analógicos (Aparelho analógico grafite)
- 1 E1, 4 troncos analógicos, 5 troncos SIP

Funcionalidades:

- Voice Mail** - Correio de Voz
- Switch Fast** - 24 portas PoE

**Locação com suporte
8x5 + peças (inclusos)**

**36x R\$ 989,00 ou
48x R\$ 789,00**

Avaya IP Office é a sua solução! Não importa o tamanho da sua empresa, pequena, média ou grande porte, com um único escritório ou múltiplas localidades. Aumente a produtividade de seus colaboradores, em todos os níveis, da recepção à diretoria. A solução de comunicação Avaya atende suas necessidades de forma rápida e precisa sendo adequada até para os profissionais que realizem viagens frequentes. O Avaya IP Office unifica as suas comunicações, proporcionando aos funcionários uma solução completa que permite ainda a utilização de diversos dispositivos: como seu notebook, smartphone ou tablet. Ajudar as empresas ao redor do mundo a usar as comunicações para gerar mais vendas e reduzir os custos operacionais faz da Avaya a líder global em sistemas de comunicações corporativas.



0800 701 7100

Av. D. João VI, 2082, S. 205
Brotas | Salvador - BA | CEP: 40.285-001
www.amplaintegracao.com.br

Uma história de sucesso construída através da tecnologia de ponta.

Líder nas regiões Norte e Nordeste em soluções para cabeamento estruturado.



Parceiros:

Furukawa, Brother, RFS, Fluke, Dutotec, Hellermann, Ideal, Intelbras, Micronet, Tramontina, Bargoa, Floorinch, Parcus, Brady e Techduto.

www.recicabos.com.br



recicabos

ISO 9001

24
anos
recicabos

hid.comunicacao

Axis

líder mundial

em vídeovigilância IP





Sua primeira escolha para qualidade, inovação e conhecimento.

- > Criadora da primeira câmera de rede do mundo
- > Líder mundial em câmeras de rede, contribuindo para a migração do analógico para o digital
- > Empresa sueca, com mais de 16 anos de experiência em videovigilância IP e quase três décadas de experiência em redes IP
- > Instalações em todo o mundo nos setores que vão desde varejo e transporte à educação e vigilância urbana
- > Dedicada rede de parceiros oferecendo experiência incomparável
- > Soluções com os melhores resultados, mesmo em condições mais extremas e locais remotos
- > Somente padrões abertos para uma fácil integração e escalabilidade

Com a Axis, fique um passo à frente.
Visite www.axis.com

AXIS[®]
COMMUNICATIONS



20

EMPREENDEDORISMO

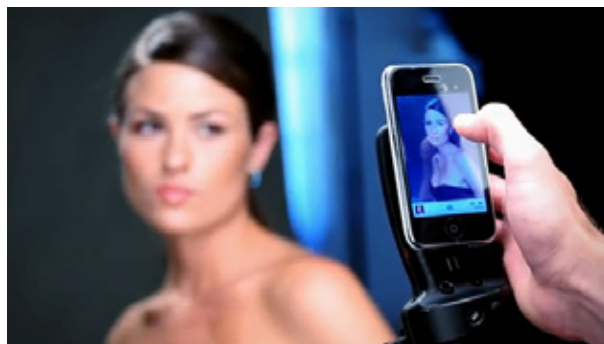
A maioria dos brasileiros quer ter um negócio próprio e o NE se destaca como opção para empreender.



18

TABLETS X PCS

Preço dos tablets caem e as vendas disparam.



32

CÂMERAS IP

Entenda a diferença de Megapixel, HD e Full HD.

13 CURTAS

Abertura de Game of Thrones traz cidades no Nordeste.

14 EVENTOS

Acesso a banda larga é discutida na UFBA.

15 TELECOM

Caruaru recebe GVT.

28 ENTREVISTA

Juliana Queiroga fala como empreender com sucesso.

30 MOBILE

Nova seção mostra as novidades do mundo móvel.

34 EDUCAÇÃO

Supergeeks: Ensinando programação para crianças.

36 INOVAÇÃO

Cabos irradiantes: Quando o Wifi é melhor "em cabo".

42 TENDÊNCIAS

Nova geração de dispositivos vestíveis.

10 ON-LINE

16 GOVERNO

17 INVESTIMENTO

18 COLUNA

19 CIDADES

38 COLUNA

40 AGENDA

41 IMAGEM

44 GUIA DE CANAIS

47 HUMOR NERD

www.proloffice.com.br



Soluções em escritório

- Escritórios funcionais para até 04 pessoas;
- Salas de reunião para até 12 pessoas;
- Endereço fiscal e comercial de prestígio;
- Linha telefônica com número exclusivo;
- Atendimento telefônico personalizado;
- Redução dos custos;
- Suporte operacional e administrativo;



Infraestrutura completa com localização privilegiada.

(71) 3480-8100

Rua Ewerton Visco, 290, Edf. Boulevard Side Empresarial,
sala 1901, Caminho das Árvores - CEP:41.820-022 - Salvador - BA



BALANÇO DE 2013

Terminamos o ano com a sensação do dever cumprido. Foi um ano de muito trabalho, principalmente pelo fato de passarmos a publicação de bimestral para mensal. Houve um grande esforço da equipe. Sem aumentar o time, mantivemos todas as seções e espaço para reportagens e entrevistas, apesar da redução do tempo. Com edições mensais, passamos também a ser somente digital, principalmente pela dificuldade de distribuição em um curto espaço de tempo, mas essa era uma tendência natural para uma revista de tecnologia. Deixamos de imprimir 900.000 páginas somente no segundo semestre de 2013. A natureza agradece!

INOVAÇÕES E CRESCIMENTO

Inovamos com a interatividade, inserindo links para inscrições em eventos e para downloads. E também ilustrando as matérias com vídeos. Modificamos apenas a fonte da revista em um estudo detalhado para tornarmos a leitura digital mais agradável. O leitor aprovou! Somos uma das poucas revistas nordestinas com mais de 18 mil fãs no Facebook e com aplicativo na Appstore e no GooglePlay. Foram 3.380 downloads de nosso aplicativo até o início de Dezembro e mais de 31 mil páginas nele, através de tablets e de smartphones. Pelo nosso portal, foram mais de 10 mil leitores acessando on-line, e mais de 15 mil downloads em PDF. No total, contando as edições impressas, foram mais de 40 mil leitores em 9 edições. Uma média de 4,400 leitores por edição.

SUPRESAS PARA 2014

Mas não estamos satisfeitos e por isso preparamos várias surpresas para 2014. Uma das novidades já pode ser conferida nesta edição: a nova seção "Mobile". Estamos preparando ainda duas novas seções para iniciar 2014. Uma delas será para realizar downloads de aplicativos gratuitos! Nosso novo portal também entrará no ar com a seção empregos (na região) e muito mais. Aguardem!

Queremos chegar a 10.000 leitores por edição e contamos com seu apoio para realizar esse feito. Leiam, compartilhem com os colegas e enviem seus comentários. Estamos tentando fazer uma revista cada vez melhor, mas precisamos muito do seu apoio, leitor. Boas festas para todos e um 2014 repleto de realizações!

REVISTA TI (NE)

EXPEDIENTE

Conselho Editorial

José Augusto Galvão Barretto
Ana Paula Paixão
Sheila Vasconcelos

Jornalismo

Joana Lopo
Priscila Machado
Vinicius Scopel

Colunista

Augusto Barretto

Redes e Mídias Sociais

Evelin Laureane

Colaboradores

Gabriel Barretto
Ana Paula Paixão
Felipe Arcoverde

Revisão

Anna Manguinho

Assessoria Jurídica

Maria Amélia Lins

Projeto Gráfico e Diagramação

Person Design

Portal

www.tinordeste.com

Para anunciar

contato@tinordeste.com

Para assinar

assinatura@tinordeste.com

Representante Recife/PE

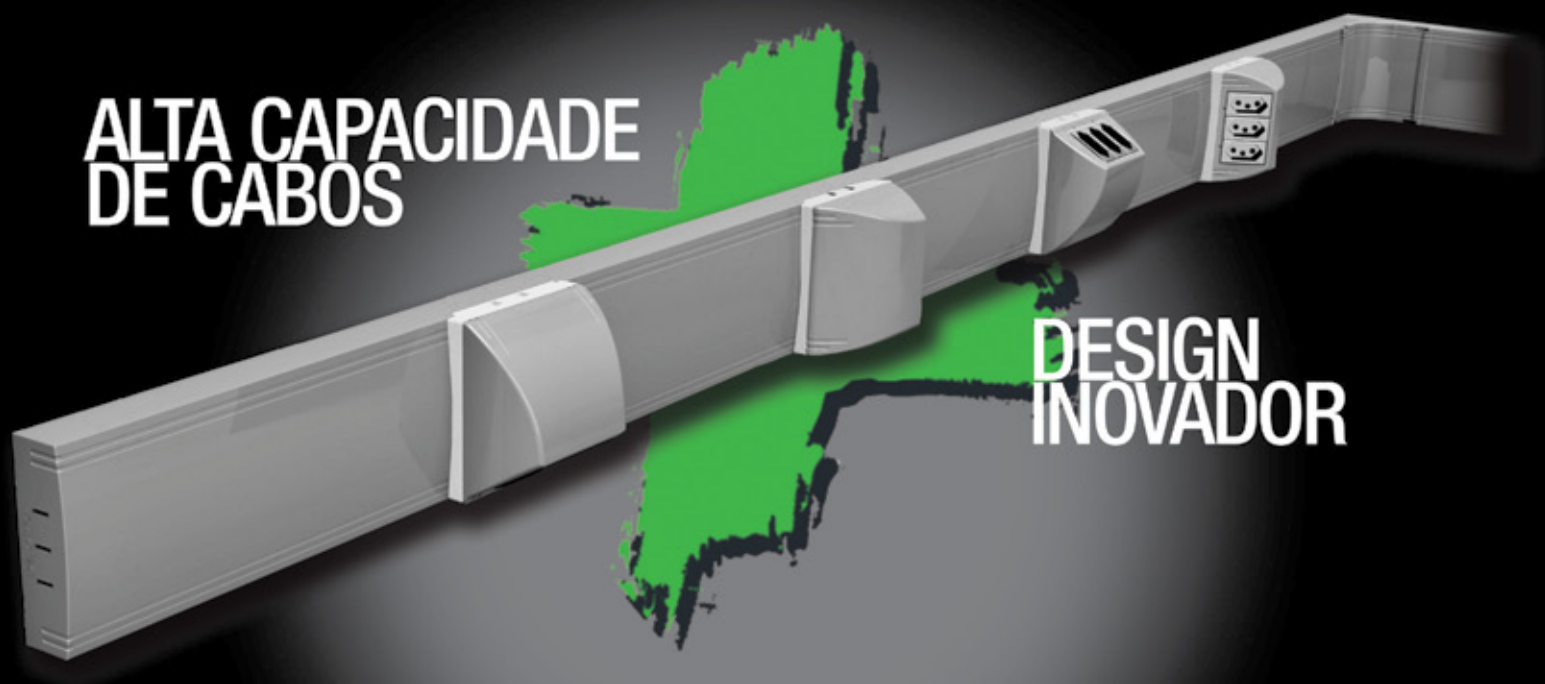
Erika Santos

Dutotec lança a linha de produtos que transformará ambientes:

DUTOTEC® 40

ALTA CAPACIDADE DE CABOS

DESIGN INOVADOR



Conheça a linha completa em www.dutotecr40.com.br +55 (51) 2117-6600 0800 702 6828



www.tinordeste.com

Baixe a TI (NE) em seu tablet



OPORTUNIDADE DE FRANQUIA

Você é dinâmico, tem bom trato social, possui espírito empreendedor, vontade de trabalhar e ambição de crescer e progredir financeiramente?

Temos **7** razões para você desejar ser nosso franqueado

1 - POTENCIAL DO MERCADO DIGITAL

2 - LOJAS VIRTUAIS 3 - WEBSITES

4 - EMAIL MARKETING

5 - AGÊNCIA DIGITAL RÁPIDA

6 - INVESTIMENTO PEQUENO

7 - BAIXO RISCO

Cadastre-se no site www.agenciadigitalrapida.com.br
e receba, inteiramente grátis, importante conteúdo sobre
marketing digital.



saiteria

71 3015-2200

www.saiteria.com.br

Rua Dr José Peroba, 349
Edf. Empresarial Costa Azul
Sala 1102, Stiep - Salvador - Bahia

NA NOVA ERA DOS TABLETS, VENDA DE PCS CAI 15% EM UM ANO NO BRASIL



Um estudo realizado pela consultoria IDC revela que a venda de PCs (computadores pessoais) no Brasil teve uma queda de 15% entre os terceiros trimestres de 2012 e 2013. Neste mesmo período, o crescimento na venda de tablets chegou a 134%, revela outra pesquisa feita pela mesma empresa.

No terceiro trimestre deste ano, foram comercializados no Brasil, 3,4 milhões de computadores pessoais (sem contar com os tablets), sendo 61% do total notebooks e 39% desktops (computadores de mesa). Os notebooks ultrafinos venderam 145% a mais no terceiro trimestre de 2013, do que no mesmo período de 2012.

"Ao contrário do que ocorreu em 2012, neste ano o governo não comprou computadores. Hoje percebemos uma preferência maior na compra de tablets pela rede pública de educação, o que impacta diretamente nas vendas de PCs", disse Pedro Hagge, analista da IDC. Em 2013, a consultoria espera uma queda de 10% no mercado brasileiro de PCs, em linha com a indústria global. Já em 2014, a expectativa é a de que a perda chegue a 6%.

O estudo também mostrou que a venda de desktops teve uma queda de 8% em relação ao trimestre anterior, e de 14% em relação ao mesmo período de 2012. Os notebooks também foram mal no

período e tiveram uma queda de 2% em relação ao trimestre passado, e de 16% em relação ao mesmo trimestre de 2012. Entre julho e setembro deste ano, foram vendidos, no Brasil 1,8 milhão de tablets, o que representa um crescimento em comparação a 2012 e uma queda de 2% em relação ao trimestre anterior. Essa queda foi considerada "inédita" pela IDC e pode ter sido causada pelo grande volume de vendas no segundo trimestre (o MEC, por exemplo, comprou 600 mil tablets).

De todos os tablets vendidos no segundo trimestre deste ano, 95% rodavam o S.O. Android e 63% custaram menos de R\$500. Os dispositivos com preços de R\$500 a R\$1000 foram responsáveis por 22% das vendas, enquanto os aparelhos acima de 1.000 ficaram com apenas 15% do mercado. O preço médio dos tablets ficou em R\$610, o que representa uma queda de 28% em relação aos R\$853 de 2012.

Com a nova era dos tablets, a previsão é a de que o quarto trimestre registre o maior volume do ano, com 2,6 milhões de unidades comercializadas. Se isso se concretizar, o ano fechará com 7,9 milhões de aparelhos - um crescimento de 142% em relação a 2012. Em 2014, a venda de tablets deve superar os 10 milhões de unidades.



ABERTURA DE GAME OF THRONES GANHA UMA NOVA VERSÃO COM AS CAPITAIS DO NORDESTE

O publicitário Raphael Goettenauer refaz a épica abertura de Game of Thrones apresentando as capitais do Nordeste brasileiro. Isso mesmo. No lugar de Porto Real, Winterfell e das Gêmeas, temos Salvador, Teresina, Aracaju e Recife. É claro que, como são muitas cidades, essa versão ficou um pouco maior que a original. No entanto, tema musical original, composto por Ramin Djawadi para a série, continua o mesmo. A excelente paródia funciona como uma espécie de vídeo-teaser para a Copa do ano que vem. Como no Nordeste o lema "O inverno está chegando" não faz muito sentido, ele optou por outro caminho e o vídeo termina com a frase "A Copa do Mundo está chegando".



ARCON COMEÇA A ATUAR NA BAHIA

A Arcon, um dos maiores players em serviços gerenciados de segurança da informação, expandiu seus negócios para a Bahia. A atuação no estado baiano visa o melhor aproveitamento das oportunidades no mercado da região Nordeste e a ampliação do portfólio de clientes, composto por grandes companhias governamentais e privadas. Optamos pela Bahia por estar, geograficamente, bem localizada e por ser um dos estados que mais contribui para o PIB brasileiro", explica Marcos Bentes, diretor de Negócios da Arcon. Atualmente, a empresa tem contratos no Piauí, Sergipe e Alagoas. E em outras regiões do País, abrange estados como Rio de Janeiro, São Paulo, Brasília e Belém. A Arcon seleciona, implanta, monitora e opera sistemas de proteção da informação que aumentam o nível de segurança das empresas de médio e grande porte. Seu portfólio abrange serviços como detecção de códigos maliciosos, gestão de vulnerabilidades, Firewall e VPN, IPS, segurança para e-mail, segurança na Web e segurança para Endpoint.

ACESSO À BANDA LARGA É DISCUTIDO EM EVENTO NA UFBA



A inclusão do direito à internet no Art. 5º da Constituição, por meio da aprovação da PEC 479/10, foi tema de discussão entre políticos, pesquisadores e jornalistas, na Universidade Federal da Bahia, no último dia 09. A Audiência Pública, realizada no auditório da Faculdade de Educação, foi promovida pelo Deputado Federal e relator da emenda, Amauri Teixeira (PT). Participaram do evento, os professores Nelson Pretto (UFBa), Cleverson Suzar (UFBa), Raimundo José Macedo (UFBa), Maria Helena Bonilla (UFBa) e os ativistas e jornalistas Bia Barbosa, Yuri Almeida, Zeca Peixoto, Ernesto Marques, Sócrates Santana e Nilton Lopes. Todos os participantes integram a campanha #internetparatodos, que tem como objetivo promover mobilizações pela aprovação do marco civil da Internet e da PEC 479/10 no Congresso Nacional. O grupo também pôs em debate as condições de infraestrutura para a implantação do Plano Nacional de Banda Larga no País.

DIGITALTKS ENCERRA PROGRAMAÇÃO DE 2013 EM MARANHÃO

O Fórum de Marketing Digital encerrou a edição de 2013 com um ciclo de palestras promovidas no dia 05, em São Luís, capital do Maranhão. O evento, desenvolvido pela DigitalTalks, reuniu profissionais de grandes empresas, no Pestana São Luís Resort Hotel, para discutir estratégias e tendências em marketing digital. O primeiro palestrante, Rodrigo Vale, gerente de projetos do Google na América Latina, mostrou ao empresário como desenvolver um ecossistema na Internet. Posteriormente, Luís Gonçalves, coordenador de auditorias digitais do Instituto Verificador de Circulação (IVC), falou sobre o consumo brasileiro de notícias em meios digitais. Após o intervalo de almoço, os palestrantes João Kepler, do portal Show de Ingresso, e Fátima Silva, gerente de projetos da E.Life, encerraram a grade de conteúdos com as palestras 'Inovação, experiência e e-commerce' e 'Monitoramento e Análise nas mídias sociais'. As inscrições custaram, inicialmente, R\$ 99,00, e, no último momento, R\$ 269,00. O valor contemplou pasta de apoio, água, café, coffee-break, PDF das apresentações e certificado digital.



Evento atraiu estudantes e profissionais ao Pestana São Luís Resort Hotel

CARUARU RECEBE A GVT, QUE IRÁ DISPONIBILIZAR REDE FIXA DE TELEFONIA, INTERNET E TV POR ASSINATURA

A GVT ativou sua rede em mais uma cidade no Nordeste, somando 14 ao longo de 2013. Caruaru foi contemplada desta vez. Considerada a capital do agreste pernambucano, a cidade recebeu, no início do mês, novos pontos de rede fixa de Telefonia, disponíveis ao consumidor, além de poder contar com o serviço de banda larga e TV por assinatura integrada a Internet. Com a expansão, a empresa amplia sua cobertura para 151 municípios brasileiros. Na fase inicial, a GVT está presente em 23 bairros de Caruaru, o correspondente a 67% de cobertura da área urbana da cidade. A empresa segue um modelo de expansão gradual para garantir o alto padrão de qualidade e administrar a demanda dos consumidores.



PARA MELHORAR TRÁFICO DE DADOS, TIM CONTA COM SOLUÇÕES DA CISCO E CELTICE

Pensando na Copa do Mundo no Brasil, a TIM divulgou recentemente que utilizará soluções Cisco e Celcice para aumentar a capacidade de sua rede, com foco no tráfego de dados. Inicialmente, o projeto será implantado em 12 capitais e a previsão é de que seja estendido para todo o País em até um ano. A solução SON – Self Organizing Networks, composta por módulos como Automatic Neighbor Relationship (ANR), Mobility Load Balance (MLB) e Self Healing realiza de forma dinâmica e automática testes, verificam erros e/ou falhas na rede, poupando tempo na resolução dos problemas quando detectados. As primeiras cidades do Nordeste a serem beneficiadas serão Salvador, Recife, Fortaleza, e Natal. O módulo Automatic Neighbor Relationship (ANR) é utilizado para otimizar ligações entre torres e/ou células vizinhas. Já o Mobility Load Balance (MLB) tem por função melhorar a distribuição do tráfego entre diversas células. O Self Healing, por sua vez, é utilizado para minimizar os efeitos de uma eventual indisponibilidade de transmissão.



Softwares serão implantados, inicialmente, em 12 capitais do País

INDRA FECHA CONTRATO COM O GOVERNO DE ALAGOAS

Pensando em reforçar o sistema de comunicação nas situações de emergência, o governo de Alagoas, juntamente com a Secretaria de Defesa Social do Estado, estabeleceu parceria com a Indra - multinacional de Tecnologia da informação número 1 na Espanha. O sistema a ser implantado é baseado do padrão Tetra, que permite transmitir voz e dados mediante um sistema de rádio móvel digital. A solução tem por objetivo garantir a disponibilidade de comunicações em situações de emergência, nas quais os sistemas comerciais possam falhar ou ficar saturados. Além disso, o sistema permite realizar o acompanhamento e o rastreamento georreferenciado dos veículos, das unidades portáteis e dos profissionais deste corpo de segurança. Serão entregues 2.400 terminais portáteis, 690 terminais móveis e 140 terminais fixos para os usuários, e implantados equipamentos de controle/comutação, e trinta estações de rádio que darão cobertura a todo o Estado de Alagoas.



O investimento no projeto é de R\$ 12 milhões



NATAL RECEBE PRIMEIRO RADAR METEOROLÓGICO DO CEMADEN

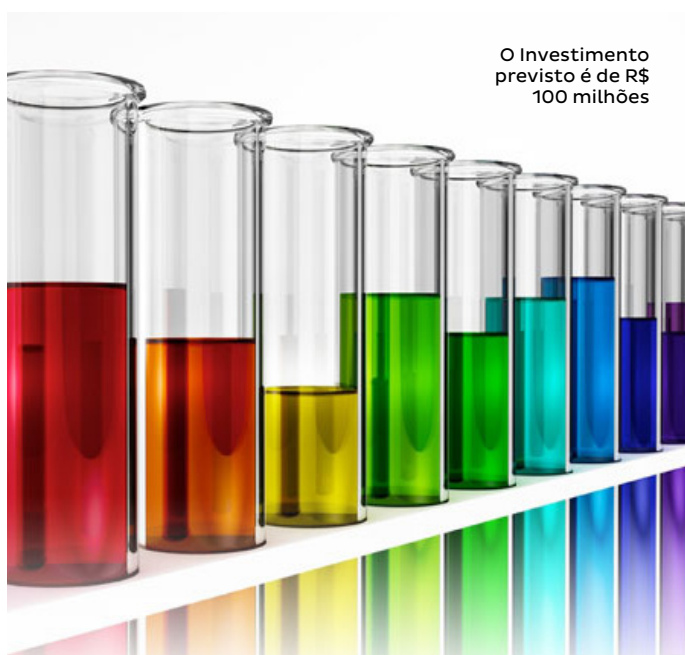
O Centro Nacional de Monitoramento e Alertas de Desastres Naturais (CEMADEN) do Ministério da Ciência, Tecnologia e Inovação (MCTI) inaugurou no último dia 02, o primeiro dos seus nove radares meteorológicos, em Natal, Rio Grande do Norte. Os radares são capazes de realizar o monitoramento da atmosfera e obter informações detalhadas em um raio de até 400 quilômetros. A cada 10 minutos, os dados climáticos, coletados em Natal, são enviados para a sede do CEMADEN em Cachoeira Paulista (SP). Em seguida, um relatório é transmitido ao Centro Nacional de Gerenciamento de Riscos e Desastres (CENAD), em Brasília, que repassa as informações para os representantes da Defesa Civil do Rio Grande do Norte. Outros oito aparelhos começam a ser instalados ainda este mês, em um cronograma que vai até maio de 2014. Quatro serão implantados no Nordeste: em Natal (RN), Maceió (AL), Salvador (BA) e Petrolina (PE). Outros quatro serão distribuídos em cidades do Sudeste e Centro-Oeste. A implantação desses equipamentos é uma das metas do Plano Nacional de Gestão de Riscos e Alertas de Desastres Naturais do CEMADEN, lançado em agosto de 2012. O investimento do órgão é de pouco mais de R\$ 72 milhões. Uma parceria com a Empresa de Pesquisa Agropecuária do Rio Grande do Norte (EMPARN) vai permitir, no próximo semestre, a possibilidade de prever impactos efetivos na agropecuária. Será possível dizer, por exemplo, se a pastagem será suficiente para o gado e se a produção do feijão e da mandioca será boa.

ÁTICO VAI INVESTIR 750 MI EM TÉRMICA À BIOMASSA NA BAHIA

A gestora de recursos Ático vai investir R\$ 750 milhões na construção de uma termelétrica em São Desidério, Oeste baiano. A usina será movida a cavaco de eucalipto e terá capacidade instalada de 150 Megawatts. O início das obras depende agora da liberação de um financiamento pelo Banco Nacional de Desenvolvimento Econômico e Social (BNDES) e da licença para a instalação, ambos em curso, segundo a diretoria da Ático. A empresa desenvolveu um projeto integrado para garantir o abastecimento da usina. O grupo Ático tem participação de 50% na floresta fornecedora do eucalipto. A empresa também será responsável pelo manejo das árvores, por meio da Tree Florestal, pertencente ao FIP Ático Florestal. O projeto ainda engloba a construção de uma linha de transmissão (orçada em R\$ 40 milhões) com 70 quilômetros de extensão, que liga a termelétrica a um ponto do Sistema Interligado Nacional (SIN). O empreendimento, chamado Campo Grande Bioeletricidade, foi vencedor do leilão de energia realizado pelo governo em agosto deste ano. O contrato prevê o fornecimento de energia por cinco anos.



A termelétrica é o primeiro projeto "greenfield" (empreendimento que parte do zero) da Ático na área de energia



O Investimento previsto é de R\$ 100 milhões











GUAIÚBA-CE GANHA CONDOMÍNIO INDUSTRIAL

Será instalado na geografia do município de Guaiúba o primeiro Condomínio Industrial do Setor Químico do Ceará. O presidente do Sindicato da Indústria Química, Marcos Antonio Ferreira Soares – que com o irmão Francisco Ociran é dono da Fortsan do Brasil – informa que acertou com a Prefeitura de Guaiúba uma parceria que fará bem às duas partes. O município doará terreno de 45 hectares, que serão repartidos em lotes de 0,9 a 1,4 hectare, no qual 23 condôminos – empresas de variados ramos do setor químico – instalarão igual número de indústrias que gerarão 2.600 empregos qualificados. Além do condomínio de Guaiúba, o Sindquímica quer instalar, no mesmo prazo, um em Caucaia, outro em Eusébio e um terceiro em Itaitinga.

UMA PITADA DE INOVAÇÃO 2

No mês passado iniciei uma série de artigos sobre inovação falando especificamente sobre a falta de criatividade e de inovações na área urbanística. Agora fui buscar inspiração na Forbes, que divulgou, em Agosto, um ranking das empresas mais inovadoras do mundo, segundo critérios que podem ser vistos em <http://learn.innovatorsdna.com>. A Salesforce, com um valor de mercado de 25 bilhões de dólares, 9.800 funcionários e vendas anuais de mais 3 bilhões de dólares é a número um da lista. E, como não podia deixar de ser, é uma empresa ligada a tecnologia. Para quem não conhece, a Saleservice é a empresa que criou a extraordinária ferramenta de CRM (Customer Relationship Management) totalmente baseada na nuvem (cloud computing), ameaçada apenas pela poderosa Microsoft com o concorrente Microsoft Dynamics. Surpreendentemente, pelo menos para mim, entre as cinco mais inovadoras da lista, aparecem duas empresas da área farmacêutica, altamente especializadas em desenvolvimento de medicamentos para doenças raras. Em terceiro lugar aparece a empresa Vmware, empresa de infraestrutura e software de virtualização, com um valor de mercado de mais de 35 bilhões de dólares, 13.800 funcionários e um faturamento anual de 4,6 bilhões de dólares. Três pontos em comum entre a Salesforce e a Vmware chamam a atenção: o fato de ambas serem da Califórnia (EUA), ambas são empresas de software (embora a Vmware possua appliances de storage, ela é fundamentalmente uma empresa de software) e de ambas possuírem como pilar o cloud computing. A próxima empresa de tecnologia da lista, em quinto lugar é a desconhecida dos brasileiros ARM Holdings, do Reino Unido. A ARM produz, literalmente, inteligência. Vive da venda de licenciamento e de royalties. Ela projeta microprocessadores e licencia as tecnologias que ela desenvolve. A empresa foi fundada em 1990 e hoje possui mais de 800 licenças de processadores vendidas para mais de 250

companhias ao redor do mundo. Certamente algum bem que você utiliza possui licenciamento da ARM, já que ela atua em segmentos que vão desde SSD (Solid Stat Drives) até computadores, passando por câmeras digitais, setor automotivo, videogames, Blu Ray e DVD. Quase tudo tem um TM (Trademark) da ARM. Inclusive iphones, smartphones Android e tablets, segmento em que a ARM é considerada líder de mercado. A China participa dos "top ten" da lista com o Baidu -, o Google chinês, na sexta colocação. Na sequência aparece a Amazon em sétimo lugar. A primeira empresa brasileira na lista da Forbes é a Natura, em uma orgulhosa décima colocação. O Google aparece em quadragésimo sétimo (47º.) lugar e a Apple, aparece apenas na septuagésima nona (79ª.) colocação. Os critérios, como eu disse, são da Forbes.

Rank	Company	Country	12-Month Sales Growth (%)	5-Year Annualized Total Return (%)	Innovation Premium* (%)
1	 Salesforce.com	United States	32,1	21,6	72,8
2	 Alexion Pharmaceuticals	United States	39,2	38,4	72,3
3	 VMware	United States	16,3	19,0	63,7
4	 Regeneron Pharmaceuticals	United States	128,3	65,8	63,1
5	 ARM Holdings	United Kingdom	22,5	47,9	61,2
6	 Baidu	China	44,6	32,8	60,6
7	 Amazon.com	United States	23,0	31,0	60,2
8	 Intuitive Surgical	United States	18,3	5,2	53,9
9	 Rakuten	Japan	14,1	23,1	50,7
10	 Natura Cosmeticos	Brazil	-3,9	14,5	48,5

Augusto Barretto é administrador de empresas, pós graduado em marketing, conselheiro da Revista TI (NE), presidente do Conselho do Instituto de Co-responsabilidade Social (INCORES), business advisory network member do NEST e sócio-proprietário da Saleservice consultoria associativa. E-mail: augusto@tinordeste.com

MUSEU EM RECIFE USA TECNOLOGIA PARA OFERECER EXPERIÊNCIA INTERATIVA

O recém-inaugurado museu Cais do Sertão Luiz Gonzaga, em Recife, torna as experiências dos visitantes mais ricas, por meio da exploração da tecnologia. Inaugurado no dia 13 deste mês, o espaço dispõe de atrações como o Território do Cantar, que consiste em dois corredores com telões que colocam o visitante diante de músicos em tamanho natural, em projeções que simulam a presença dos artistas no local. Os vídeos são exibidos em looping. Quem visita o espaço também pode conhecer o Túnel do Capeta, no Território do Crer - um corredor com efeitos como um trem fantasma moderno; e a instalação da Feira Sertaneja, que recria de maneira inovadora a experiência de atravessar uma feira com cores, sabores e aromas, por meio de diversos monitores. O local também conta com a Linha do Tempo, uma linha com recursos interativos, na qual o visitante pode conhecer melhor a história da Língua Portuguesa. A proposta é aliar tradição e vanguarda em um só lugar, propondo uma interação com as obras, em vez da simples contemplação. Vale a pena conferir.



PROJETO NOTA SALVADOR BENEFICIA CONSUMIDORES DA CAPITAL BAIANA

A Prefeitura de Salvador lançou, no dia 02 de dezembro, o programa Nota Salvador, que incentiva o aumento da arrecadação e, em contrapartida, oferece premiações e redução tributária aos consumidores. O principal objetivo é incentivar os cidadãos a pedir o documento fiscal eletrônico, com o número do CPF, todas as vezes que utilizarem serviços como hospedagem, salão de beleza ou escola, entre outros. Em troca, a Prefeitura devolve 30% do valor pago com o ISS (Imposto Sobre Serviços de Qualquer Natureza) para pessoas físicas e até 10% para pessoas jurídicas, depositado na conta corrente ou em descontos de até 100% no IPTU de qualquer imóvel da cidade. Também haverá sorteios de prêmios em dinheiro. A cada R\$20 em serviços, os consumidores ganharão bilhetes para concorrer a mais de 15 mil prêmios de até R\$20 mil. Para participar do programa é preciso se cadastrar no site <http://nota.salvador.ba.gov.br>. A expectativa é que a arrecadação de impostos tenha um aumento de R\$ 300 milhões em três anos. De acordo com a Prefeitura, o empresário também ganha com a redução da concorrência desleal, desburocratização e também com mais investimentos do poder público em infraestrutura da cidade.



EMPREENDEDORISMO

ESTIMULA CRESCIMENTO ECONÔMICO DO PAÍS

Além de criar empregos, a arte de empreender estimula a geração de negócios inovadores

A arte de empreender parece ser característica intrínseca do povo brasileiro. Seu contumaz jeitinho de resolver problemas acaba se transformando em uma maneira inovadora de empreender. Não é à toa que as Micro e Pequenas Empresas - MPEs - de acordo com dados de 2012 do Instituto Brasileiro de Geografia e Estatística (IBGE), representam 20% do Produto Interno Bruto (PIB) brasileiro, sendo responsáveis por 60% dos 94 milhões de empregos gerados no País. As MPEs também constituem 99% dos 6 milhões de estabelecimentos formais existentes no Brasil.

Em sexto lugar no ranking nacional de empresas formalizadas, a Bahia, com 364 mil estabelecimentos, perde apenas para estados como: São Paulo, Rio de Janeiro, Minas Gerais, Paraná e Rio Grande do Sul, que estão no topo da lista. Entretanto, a Bahia lidera a posição no Nordeste, seguida pelo Ceará e Pernambuco.

Com a consolidação do Plano Real, que estabilizou a economia brasileira, o País deu um salto na criação de novos negócios. Um destaque especial é para a região Nordeste, que hoje é responsável por 19% das empresas de pequenos negócios, optantes pelo Simples Nacional; 21% dos microempreendedores individuais; 18% das microempresas; 14% das empresas de pequeno porte e 48% dos produtores rurais.



Dora Parente, analista de Gestão Estratégica do Sebrae

As áreas de construção civil e automóveis são as que mais crescem no País, especialmente no Nordeste. Conforme a analista da Unidade de Gestão Estratégica do Sebrae Bahia, Dora Parente, a evolução do empreendedorismo pode ser observada pela sobrevivência das empresas criadas. “ Formar uma empresa não é difícil, o desafio está em mantê-la. Mas isso tem melhorado. Até o ano 2000, apenas 45% das empresas completavam dois anos de existência. Hoje já são 75%. É uma conquista significativa”, pontua Parente.

GERAÇÃO DE EMPREGO

Engana-se quem pensa que, para ser gerador de emprego, tem que ser grande. De janeiro até outubro deste ano, os empreendimentos de micro e pequeno porte abriram mais de 950 mil vagas de trabalho no País, indica o levantamento mensal do Cadastro Geral de Empregados e Desempregados (Caged), do Ministério do Trabalho e Emprego (MTE). Em outubro, o total de empregos líquidos - resultado das admissões menos as demissões - do país ultrapassou 101 mil, o que representa aumento em torno de 28%, em relação ao ano anterior.

No acumulado deste ano, foram quase 40 mil empregos gerados por empresas de micro e pequeno porte na Bahia. Por região, os dados do Caged revelam que o Nordeste ocupa o terceiro lugar em novos postos gerados em outubro último, com 24.439 mil, que equivalem a 24% do montante nacional.

O comércio, seguido das prestadoras de serviços, é a área de atuação mais investida por empreendedores. Em geral, 86% das pequenas empresas são de roupas e acessórios, mercadinhos, salão de beleza, entre outros. No entanto, um segmento que cresce é o de tecnologia, que desponta forte no Nordeste. Segundo a gestora de Tecnologia da Informação do Sebrae, Dilene Pilé, a área de TI é muito exigente e por isso demora mais para se consolidar. “Estamos engatinhando ainda, principalmente pela nossa cultura de importar de outros estados mão de obra e produtos. A boa notícia é que isso está mudando. Já temos excelentes encubadoras e projetos. Pernambuco, por exemplo, com o Porto Digital, é um grande destaque na região e tem desenvolvido softwares avançados.”, observa Pilé. Ela ainda ressalta que, entre três e cinco anos, o Nordeste passará a usar da tecnologia e de mão de obra própria.

LICITAÇÃO

Os projetos de tecnologia desenvolvidos por jovens empreendedores nordestinos, segundo Dora Parente, permeia diversos setores da economia e, por isso, já começa a ser priorizado em licitações dos governos estaduais e municipais. “A ideia é estimular a maior produção interna no Parque Tecnológico, na Bahia, e no Porto Digital, em Pernambuco, além do Ceará, que começou a crescer bastante neste ano” disse ela.

Portanto, para empreender com sucesso, seja na criação de novos negócios ou em empresas privadas, em tecnologia ou demais áreas, é preciso planejar. Conforme o mestre em Administração Estratégica, professor Luiz Cláudio Machado, um aspecto importante é a busca por orientação de órgãos, entidades e organizações, ou parceiros públicos ou privados, que fomentam, apoiam e estudam o empreendedorismo no País como o Sebrae, a Endeavor e as universidades, por exemplo.

“Outro ponto importante é a informação, que vai contribuir para a melhor definição do negócio e do público-alvo a ser atingido, que só vão poder ser decididos se houver conhecimento que poderá ser adquirido por meio de capacitações, treinamentos, cursos e pesquisas, aos quais,

muitas vezes, são disponibilizados gratuitamente, focando sempre nas informações relativas ao que se quer fazer no seu negócio”, dá a dica.

Machado diz ainda que o empreendedor deve ficar atento às oportunidades de mercado, criando modelos de negócio ou negócios inovadores, observando a tendência de produtos ou de serviços e o comportamento dos consumidores. Além disso, o plano de negócios é fundamental. Para ele, em uma análise organizacional deve ter avaliações econômico-financeiras, mercadológicas, legais, estratégicas, de produtos e serviços, bem como a manutenção de padrão de qualidade, satisfação dos desejos e das necessidades dos clientes e atualização de dados e informações, novos conhecimentos complementares, revisão de planos e projeções para o futuro.

NOVO NEGÓCIO

Para quem tem interesse em montar o próprio negócio, existem alguns incentivos financeiros de bancos, a exemplo da Caixa, BNDES, Banco do Brasil, entre outras instituições que orientam e facilitam a liberação de linhas de crédito específicas para o empreendedorismo. “A Caixa acompanha o desenvolvimento das empresas desde as primeiras atividades da pessoa empreendedora, apoiando a formalização em micro empresas e disponibilizando recursos financeiros para que elas se transformem em grandes empresas. Damos auxílio aos empreendedores formais e informais, para serem lucrativos e terem sucesso como empresários”, afirma o superintendente regional da Caixa, em Salvador, Luiz Antonio de Souza.

Entre as linhas de crédito, existe O Micro Crédito Produtivo Orientado, que é disponibilizado para financiar investimentos fixos ou capital de giro a fim de atender às necessidades financeiras de pessoas físicas e jurídicas empreendedoras de atividades produtivas de pequeno porte. O crédito é concedido com prazo entre 12 e 24 meses, entre R\$ 300 e R\$ 15 mil. As condições dependem de análise da capacidade de pagamento e da destinação dos recursos. A taxa de juros é 0,40742% a.m., equivalente a 5% a.a.

As linhas de crédito para Micro e Pequenas Empresas (MPE) são divididas em modalidades de Investimento, Capital de Giro e Antecipação de Recebíveis. Para investimento em máquinas e equipamentos, veículos e na estrutura física da sede da empresa, o banco concede linhas de crédito com recursos próprios e de terceiros como BNDES, FAT e FUNGETUR.

É no processo anterior à concessão de crédito que algumas instituições entram para instruir o futuro empresário. No caso das tecnologias, tem a Sofitex, empresa que auxilia start-ups para que as empresas cresçam de maneira contínua e



Dilene Pilé, Gestora de TI do Sebrae

sustentável, gerando lucros cada vez maiores. “Investir em produtos tecnológicos é mais que modismo, é uma tendência que veio para ficar. É claro que ainda é muito difícil empreender na área de TI, principalmente porque todo mundo acredita que será o criador de um novo Facebook e ganhará milhões. Mas não funciona assim, há muitos projetos sem propósito. É preciso planejar e ter em vista bons projetos. E nós estamos aqui para isso: orientar o empreendedor”, avalia o gerente de investimentos da Softex, Carlos Alberto Leitão. Para ele, os investidores em tecnologia devem desenvolver ferramentas mais “revolucionárias” e inovadoras, e sair do praxe de criar apenas aplicativos para incrementar ações urbanas como sistemas de controle de semáforos, automação das cidades, sistemas de videomonitoramento, entre tantas outras formas de se aplicar a tecnologia.

CRÉDITO

Por falar em inovação, a Financiadora de Estudos e Projetos (FINEP), que atua no fomento e apoio a todo o ecossistema inovador nacional, também estimula o surgimento de empresas de base tecnológica no País. Além disso, em parceria com o SEBRAE, Sistema Indústria, Endeavor, Anjos do Brasil e outras instituições públicas e privadas, disponibiliza também programa de concessão de crédito.

Exemplo disso é a implementação dos programas Inovacred (oferta de crédito subsidiado pelas agências de fomento e bancos estaduais e regionais de desenvolvimento), e Tecnova (oferta de recursos de subvenção econômica por meio das fundações estaduais de amparo à pesquisa)”. Esses programas oferecem recursos descentralizados em praticamente todo o território nacional. Além disso, a FINEP aprovou o investimento em mais fundos no âmbito do Programa Inovar (que atende desde start-ups até empresas de médio porte), e constituiu o seu primeiro Fundo de Participação Acionária – FIP INOVA EMPRESA, por meio do qual a FINEP terá participação em empresas com faturamento entre R\$ 40 e R\$ 600 milhões.

Há, ainda, o Clique Finep (<http://m.cliquefinep.finep.gov.br>), uma ferramenta para esclarecer dúvidas do empreendedor. Empresas de médio e grande porte, podem acessar o site: <http://www.finep.gov.br/30dias>, que oferece recursos de crédito por meio de uma plataforma 100% online e paperless.

“O ano de 2014 será um ano histórico, pois a Copa do Mundo no Brasil terá o seu chute inicial feito por um paraplégico. Não se trata de ficção científica, mas da concretização do projeto walkagain, comandado por Miguel Nicoletis e que foi financiado pela FINEP. Além disso, a FINEP pretende fortalecer as ações que estão em curso e lançar novos programas voltados para a resposta às necessidades em temas como educação,



Paula Guino, empresária da Centro Tour

sustentabilidade, mobilidade urbana, petróleo & gás etc. Esses programas, conhecidos como “Família INOVA”, são fundamentais para o estímulo da inovação em diversos setores”, conta o Superintendente da Área de Fomento e Novos Negócios da Finep, Paulo Resende.

EMPREENDEDORES

Há 15 anos à frente da CentroTour, em Praia do Forte, Bahia, a empresária Paula Guino conta que começou com uma pequena empresa, mas hoje já atende a todo o país. “O negócio foi por oportunidade, para atender uma demanda de visitantes internacionais à Praia do Forte. Ao longo dos anos, o mercado foi mudando e a empresa teve que se adaptar. Procuramos o Sebrae em 2009 visando buscar alternativas para o negócio, melhor posicionamento e competitividade. Desde então, redirecionamos o negócio e nos especializamos em logística de transporte para eventos corporativos. Em 2012, lançamos o atendimento em todo o Nordeste e, em 2013, passamos a atender a todo o Brasil. A CentroTour é também vencedora do “Prêmio MPE Brasil 2011”, prêmio de competitividade para micro e pequenas empresas que promovem o aumento da qualidade, da produtividade e da competitividade através da disseminação de conceitos e de práticas de gestão”, comemora.

Outro caso de sucesso no empreendedorismo é o de Augusto Alagia, proprietário da “Capitão Pintura”, que também atua na Bahia. Em 2011, quando fundou a empresa, chegou a faturar R\$ 50 mil (revenda de máquinas de pintura e consultorias). No ano seguinte, R\$ 300 mil por meio dos projetos-teste. Este ano, Augusto conta que ultrapassou a expectativa dos R\$ 2,5 milhões. “Espero muito mais em 2014. Projetamos um faturamento acima de 20 milhões de Reais entre o faturamento da matriz e o das primeiras franquias lançadas a partir de abril. A execução de projetos de grande porte como o da Arena Fonte Nova, de grandes condomínios de prédios como o Horto Bela Vista, e de obras estatais como a Ceasa Rio Vermelho e a Universidade Federal de Sergipe foram fundamentais para alcançarmos este patamar”, conclui.

Do México para a Bahia, Miguel Saldivar, CEO da Softtek Brasil, é mais um exemplo de empreendedorismo. Ele saiu de seu país e precisou se adaptar às adversidades do Brasil. “Com 26 anos, dois anos depois de ter iniciado na filial da Softtek em Guadalajara, no México, eu buscava um novo desafio e queria sentir como seria em



Professor José Pereira Mascarenhas, da UFRB

prender fora do meu país. Um dia estava com o presidente da Softtek e contei para ele sobre esse meu sonho. Ele me olhou e disse: 'você quer viajar para São Paulo e ver se gosta de lá?'. Na mesma hora respondi: 'não preciso ir pra lá e saber se vou gostar ou não, me dá o bilhete de ida e eu abro uma filial da Softtek'. Fiz duas aulas de português e embarquei para o Brasil cheio de planos e de sonhos e aqui estou, satisfeito com o resultado".

Conforme Saldívar, a área de Tecnologia da Informação no Brasil tem um grande potencial de crescimento. Números do Gartner revelam que, em 2014, haverá um aumento de gastos em TI de cerca de 3,6%, sendo que a parte de serviços - área em que a Softtek atua - deve crescer 11%. Os gastos com software devem aumentar 9%. "Muitas empresas que hoje utilizam os nossos serviços e a TI em geral ainda não estão explorando a capacidade total da tecnologia e de como ela pode ajudar a suportar o crescimento dos negócios e garantir escalabilidade para projetos futuros. Focar em inovação, nas novas tendências (cloudcomputing, mobilidade, computação in memory, business analytics etc.) e utilizar a tecnologia para agregar valor aos negócios serão primordiais e devem impulsionar o crescimento da TI no País. Porém, em meio a essas oportunidades, precisamos atentar para a escassez

de mão de obra especializada e para os grandes salários da área, pagos aos profissionais gabaritados. No Brasil ainda contamos com um grande déficit de profissionais especializados - as universidades formam menos pessoas do que o mercado precisa absorver -, por isso parcerias entre empresas da área e universidades devem ser cada vez mais pensadas, para ajudar a mudar esse cenário. A Softtek está atenta e, como exemplo, temos nossa operação no Sul do País instalada no Tecnosinos, Parque Tecnológico de São Leopoldo, que fomenta o empreendedorismo e a tecnologia na região".

UNIVERSIDADES

No entanto, para mudar esse cenário, as instituições de ensino já apostam em disciplinas de empreendedorismo nas escolas de Ensino Médio e Superior. Na faculdade Unifacs, por exemplo, existe um núcleo voltado para o empreendedorismo. Segundo Thomas Buck, coordenador da Agência de Inovação da Unifacs, são as novas ideias e a prática delas que fazem uma pessoa se tornar empreendedora. "Devemos começar a entender que empreendedorismo não é a mesma coisa que ser empresário. É plenamente possível empreender sem necessariamente ter que constituir uma empresa. Existem diversas histórias de sucesso empreendedor, tanto na esfera privada, com o surgimento de empresas inovadoras, sociais e sustentáveis, quanto na esfera pública. Assim, creio ser de extrema importância o contato dos futuros profissionais com o tema empreendedorismo, o que explica a obrigatoriedade desta disciplina nos diversos currículos de bacharelado na instituição", explica.

Já para o Professor José Pereira Mascarenhas Bisneto, Centro de Artes, Humanidades e Letras, da Universidade Federal do Recôncavo da Bahia (UFRB), o ensino de empreendedorismo estimula habilidades necessárias para o futuro profissional. "Percebo que os estudantes desenvolvem mais os valores pessoais - como predisposição a correr riscos, domínio do tempo, capacidade de fazer leitura correta de cenário etc. Além de que, passam a ter habilidades gerenciais - dominar não somente aquilo que chamamos de funções administrativas (planejamento, organização, direção e controle), como também a aplicabilidade destas funções nas grandes áreas da gestão: gestão de pessoas, marketing, finanças, operações logística. Enfim, são muitas características estimuladas no empreendedorismo, no fazer pensar e na criação de novas possibilidades", conclui. **TI**

Soluções práticas para móveis.

QT MOV®

Completa linha de produtos desenvolvidos para atender o público do setor moveleiro trazendo inúmeras facilidades para o usuário final.

Em casa ou no trabalho
detalhes como fios e cabos
ficarão ocultos não interferindo na decoração.

NOSSA FÓRMULA PARA CONVERTER MENOS EM MAIS É SIMPLES: CONTRATE UM APRENDIZ!

MENOS VULNERABILIDADE E MENOS DESVANTAGEM ECONÔMICA
É RESULTADO DE MAIS OPORTUNIDADES, MAIS QUALIFICAÇÃO E MAIS QUALIDADE DE VIDA.

TORNE-SE UMA EMPRESA PARCEIRA E ASSUMA UMA POSTURA SOCIALMENTE RESPONSÁVEL.
CONTRATE O INCORES COMO A ORGANIZAÇÃO FORMADORA DO SEU PROGRAMA DE APRENDIZAGEM.

* Toda empresa com mais de 7 funcionários, é obrigada a contratar um mínimo de 5% de aprendizes para atender ao seu quadro. De acordo com o percentual exigido por lei (art. 429 CLT)



INCORES

www.incores.org.br | 71 3321-7668 | incores@incores.org.br



InterJovens
Aprendizagem

EMPREENDEUR COM SUCESSO

Em 2011, apenas 43% dos brasileiros enxergavam boas oportunidades para empreender, contra 50,2% em 2012. O destaque é para o Nordeste com 52,8%. Estes dados, informados pela Endeavor - organização sem fins lucrativos de fomento à cultura do empreendedorismo - apontam crescimento considerável no empreendedorismo brasileiro, especialmente dos nordestinos, que começam a despontar no mercado dos negócios. Em entrevista à revista TI Nordeste, a especialista em gestão empresarial da Endeavor, Juliana Queiroga, faz um balanço de 2013 e fala sobre as expectativas para o próximo ano.

TI Nordeste - O brasileiro é por essência um povo empreendedor?

Juliana Queiroga - É notável a aspiração do brasileiro pelo empreendedorismo. Pesquisas apontam que 76% prefeririam ter um negócio próprio a ser empregado a serem funcionário de terceiros. É a segunda maior taxa do mundo, somente atrás da Turquia (Eurobarometer,2012).

TI Nordeste - Apesar da estabilidade econômica do País, empreender é arriscado. O que deve ser considerado antes de se abrir um negócio próprio?

Juliana Queiroga - O brasileiro, empreendedor ou não, tem um grande déficit educacional a suprir. Mesmo aqueles com um nível mais alto de escolaridade. Isso fica evidente quando são relacionados os principais problemas do cotidiano empreendedor. Entre os quatro maiores problemas enfrentados pelos empreendedores brasileiros, três estão ligados à falta de conhecimento: em gestão de pessoas (um em cada quatro empreendedores), fluxo de caixa e como administrar um negócio.

POR JOANA LOPO



Juliana Queiroga
especialista em
gestão empresarial
da Endeavor

TI Nordeste - Empreender é apenas ter seu próprio negócio?

Juliana Queiroga - Quase 90% dos brasileiros acreditam que 'empreendedores são geradores de empregos' e praticamente todos concordam que 'ter um negócio próprio é assumir responsabilidades' e 'colocar a mão na massa'. No entanto, é justamente isso que falta: mão na massa. Embora três em cada quatro brasileiros prefira empreender, apenas 19% acha muito provável abrir um novo negócio nos próximos cinco anos. Além disso, entre aqueles que já têm negócios próprios, somente 14% (ou 4% do total da população brasileira) tem funcionários – ou seja, são, de fato, geradores de emprego.

TI Nordeste - O número de pessoas que abriram seu próprio negócio no Nordeste aumentou quanto, de 2010 para cá? Quais estados mais se destacam no Nordeste?

Juliana Queiroga - No ano de 2011, 43% dos brasileiros enxergavam boas oportunidades para empreender, sendo que, em 2012, o número subiu para 50,2%, com maior notoriedade para o Nordeste com 52,8%. O número de novos empreendedores continua aumentando a cada ano, mas o maior destaque é para o tipo de empreendimento. Até 2010, dois terços dos novos negócios eram formados por empreendedores de necessidade, ou seja, aqueles que iniciaram um empreendimento autônomo por não possuírem melhores opções para o trabalho e precisaram abrir um negócio a fim de gerar renda para si e para suas famílias. De 2010 para cá, a cada novo negócio aberto por necessidade, dois são abertos por oportunidade. Os estados do Nordeste que mais crescem são: Bahia, Ceará e Pernambuco.

TI Nordeste - Qual o perfil de um empreendedor?

Juliana Queiroga - Entre aqueles que pretendem ser empreendedores mas ainda não o são, identificamos três grandes perfis: Desbravador - quer empreender para ganhar mais dinheiro, mas não possui experiência e renda. Demanda conteúdo básico e prático sobre diversos temas, como finanças pessoais; Empolgado - quer empreender para ter mais independência pessoal. É mais jovem do que a média. Possui interesse em educação à distância e conteúdo inspiracional; Provedor - composto principalmente por mulheres e pessoas mais velhas, com baixa escolaridade e renda pessoal. Neste caso, são necessários engajamento através de eventos locais ou na comunidade e conteúdos mais simples.

No caso de empreendedores formais, são quatro tipos: Apaixonado - a maioria é mulher, entre 25 e 35 anos. Em geral, possui empresas nas áreas de saúde, estética e venda de acessórios. Enfrenta dificuldades burocráticas e falta de investimento. Poderia se beneficiar de cursos sobre acesso a capital, inovação e networking; Antenado - geralmente jovem e com maior renda familiar. Enfrenta obstáculos de conhecimento e investimento. Necessita de mentoring e coaching, além de ajuda com recursos humanos; Independente - empreendedor mais maduro e estável. Não acessa muito a Internet, portanto precisa de conteúdo por meio de revistas e ou jornais. Para resolver problemas financeiros, requer educação sobre linhas de financiamento e oportunidades de acesso a capital; Arrojado: a maioria é composta por homens com maiores rendas pessoal e familiar. Para crescer, precisaria de ajuda sofisticada e mentoring/networking com especialistas para resolver problemas de conhecimento empresarial, obstáculos financeiros e pessoais.

TI Nordeste - O número de empreendedores em e-commerce aumentou. É um bom negócio?

Juliana Queiroga - O e-commerce é um modelo que proporciona escala para as empresas e, por este motivo, sempre atrai muitos empreendedores. Mas é importante estar atento à logística e ao estoque para não comprometer a qualidade do serviço oferecido!

TI Nordeste - Como é possível melhorar o ambiente para negócios na região Nordeste? Qual atividade está em alta na região?

Juliana Queiroga - O nordestino é empreendedor por natureza, mas ainda pecamos na falta de preparo para começar a empreender. As pessoas devem se capacitar antes de iniciar seu negócio para que tenham mais chance de sucesso. Outra recomendação importante é analisar bem o mercado e seus concorrentes diretos e indiretos. A principal necessidade de mudança do empreendedor nordestino está nele mesmo! O setor de serviços tem puxado muito o PIB da região para cima, mas também vemos muitos empreendimentos no setor hospitalar e de construção civil.

TI Nordeste - Qual a expectativa do empreendedorismo para 2014? O balanço de 2013 foi bom no Nordeste?

Juliana Queiroga - Para o empreendedorismo, o ano de 2013 foi importante para o NE, pois vemos claramente que o nordestino está mais confiante para empreender! Para os próximos anos, esperamos estimular o empreendedor nordestino a sonhar grande! Comece pequeno, mas sonhe grande! **TI**



O TFOLDER já está disponível na Playstore

APP CONTA COM 1 TB DE ESPAÇO NA NUVEM PARA ARMAZENAR DADOS E REALIZAR BACKUPS

Vários aplicativos disponibilizam espaço na nuvem para armazenamento de arquivos, como o Google Driver, DropBox, e Skydrive, e reservaram, de forma gratuita, 2 a 15 GB de armazenamento. Também gratuito, o Tfolder consegue superá-los, com uma capacidade impressionante de 1 TB para armazenamento de fotos, vídeos e músicas no seu smartphone. O uso desse APP permite que o seu dispositivo tenha mais espaço. Para ter acesso à nuvem basta fazer download e criar uma conta. A partir daí, por meio de um link no navegador você poderá controlar, remotamente, seus arquivos de qualquer lugar .



APLICATIVO INFORMA PONTOS DE SALVADOR, ONDE É POSSÍVEL ACESSAR WI-FI

Os soteropolitanos já podem saber, com um simples click, onde conectar uma rede WI-FI na cidade. O aplicativo Wi-Fi Salvador exibe, por meio de um mapa, estabelecimentos comerciais, instituições e locais públicos que disponibilizam redes sem fio para acesso de seus frequentadores. O programa pode ser baixado em plataformas Android e iOS – que abrange iPhone, iPad e iPod Touch. O projeto foi financiado pelo Fundo de Cultura, e idealizado por André Lemos, pesquisador em cultura Digital da Faculdade de Comunicação da Universidade Federal da Bahia (Ufba). O WI-FI Salvador foi lançado em julho deste ano. Coordenado por André Lemos, o grupo de pesquisa Laboratório de Pesquisa em Mídia Digital, Redes e Espaço mapeou pontos de conexão à internet sem fio em diversos bairros da cidade, e montou base de dados com mais de 150 locais. Além de útil para moradores de Salvador, o aplicativo pode ser usado por turistas que querem descobrir mais sobre a capital baiana.

Segurança
Resistência
Durabilidade

O sistema Dutotec permite que cabos de diferentes sinais, elétricos ou de dados trafeguem na mesma canaleta sem que existam perdas de qualidade.

Soluções para instalações em piso

DUTOTEC[®]

A eletrocalha de alumínio
que faz a diferença.

Soluções para
instalações em parede

Por ser fabricada em alumínio a linha Dutotec possui excelente blindagem dos efeitos eletromagnéticos (EMI) até 1 GHz.

Conheça a linha completa em www.dutotec.com.br

+55 (51) 2117-6600 0800 702 6828

ENTENDENDO A TECNOLOGIA: QUAL A DIFERENÇA ENTRE CÂMERAS MEGAPIXEL E HD/FULL HD?

Entendendo os termos Megapixel e HD que são muito comuns no mercado de consumo (TV's, monitores e câmeras fotográficas) e sua aplicação em projetos de segurança eletrônica

No mercado de segurança eletrônica, com a migração do CFTV analógico para a tecnologia IP, é crescente o número de fabricantes que lançam no mercado câmeras Megapixel. Historicamente, o ano de 2009 foi considerado o ano das câmeras Megapixel, quando muitos fabricantes concentraram seus esforços de desenvolvimento neste tipo de câmera.

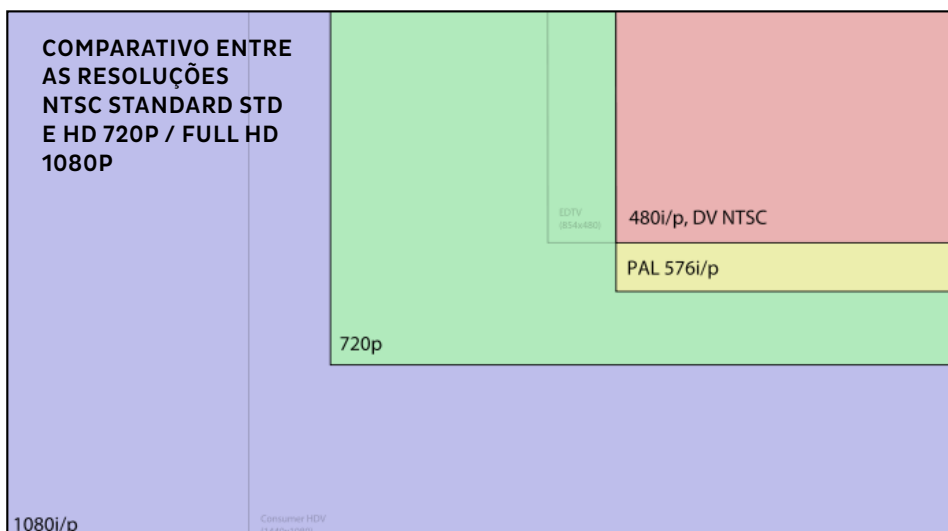
Mais recentemente, seguindo a tendência do mercado de consumo, surgiu no mercado de segurança uma nova categoria de câmeras classificadas como HD ou FULL HD.

Hoje em dia existem muitos usuários finais e integradores que, erroneamente, consideram que a diferença entre estes tipos de câmera está somente na resolução da imagem. Portanto, é importante esclarecer esta dúvida recorrente à respeito da diferença entre câmeras megapixel e HD/FULL HD e sua aplicação em projetos de segurança.

CÂMERAS MEGAPIXEL

Considera-se uma megapixel qualquer câmera que tenha número de pixels na casa dos milhões. Por exemplo: Uma câmera com resolução 1600x1200 possui, como resultado da multiplicação das linhas e colunas, 1.920.000 pixels. O que quer dizer que se trata de uma câmera com 1.9 Megapixels.

Na categoria de câmeras megapixels não são levados em consideração fatores tais como relação de aspecto e taxa de frames. Desta forma é possível que existam no mercado câmeras de 8 megapixels que somente consigam oferecer 3 a 5 frames por segundo na máxima resolução. Atualmente, existem no mercado de segurança câmeras de 1 à 16 megapixels (MP). Câmeras HD e FULL HD: Esta categoria de câmeras possui uma padronização bem definida com relação à resolução, taxa de frames e relação de aspecto da imagem.



A letra "p" após os valores de resolução indica que se trata da resolução seguindo o padrão progressivo de imagens, em que cada frame é projetado completamente. Diferentemente do padrão "i" (interlaced) entrelaçado no qual as linhas pares e ímpares se alternam para formar a imagem



CÂMERAS HD

Resolução: 1280x720p, frames por segundo: 30/25 (Padrão Americano/Europeu), relação de aspecto: 16:9

CÂMERAS FULL HD

Resolução: 1920x1080p, frames por segundo: 30/25 (Padrão Americano/Europeu), relação de aspecto: 16:9

Com estas definições podemos chegar a conclusão de que FULL HD é um tipo de câmera megapixel mas nem todas as câmeras megapixels são FULL HD.

Enquanto as câmeras de definição padrão (por exemplo, câmeras analógicas e câmeras IP 4CIF) não têm mais de 400.000 pixels, todas as câmeras megapixel (incluindo FULL HD) tem 1.000.000 pixels ou mais.

QUAL É A MELHOR ESCOLHA?

Esta pergunta não tem uma resposta definitiva e depende da aplicação. Alguns projetos podem requerer visualização e gravação na máxima taxa de frames (30 FPS) e em resolução HD/FULL HD.

Além disso, atualmente a maioria dos sistemas de visualização (monitores, TV's, etc) têm relação de aspecto 16:9 Wide Screen. Por isso, uma tendência nestes projetos é a escolha de câmeras HD ou FULL HD que irão preencher toda a tela sem distorcer a imagem e oferecerão 30 FPS na visualização.

No entanto, nas aplicações convencionais de segurança, geralmente deseja-se ter uma visão angular mais ampla na horizontal, que é característico da relação de aspecto 16:09, com taxas de frames de até 12 FPS para gravação e visualização. E estes parâmetros podem ser facilmente obtidos com câmeras Megapixel. **TI**

DIFERENÇAS ENTRE MEGAPIXEL, HD E FULL HD

	Pixels	Colunas x Linhas	FPS	Relação de Aspecto	Escaneamento
MEGAPIXEL	>1.000.000	Qualquer	Qualquer	Qualquer	Progressivo
HD	921.600	1280x720	30/25	16:09	Progressivo
Full HD 1080	2.073.600	1920 x 1080	30/25	16:09	Progressivo



Só no Brasil, faltam, em média, 40 mil profissionais por ano

SUPERGEEKS : PROJETO PRETENDE ENSINAR PROGRAMAÇÃO E DESENVOLVIMENTO DE SOFTWARE A CRIANÇAS A PARTIR DE 5 ANOS

A Supergeek s, nova Escola de Programação com focos em crianças, adolescentes e jovens, com Metodologia de Ensino em Desenvolvimento de Software pretende iniciar uma rede de escolas para que, desde cedo, os jovens entendam os princípios da linguagem de programação. A ideia é de um grupo brasileiro que pretende ensinar programação para crianças a partir dos cinco anos. O objetivo do projeto, que deve estreitar inicialmente com conteúdos online no segundo semestre do próximo ano, é ensinar desde a programação convencional ao desenvolvimento de jogos, interação com robótica e inteligência artificial. A rede trabalhará com o sistema de franquias e para isso terá até o início de 2014 para a implementação do método de ensino que tem três frentes principais: Internet (por meio de uma plataforma de E-Learning); escolas (aulas em parceria com instituições de ensino); Unidades SuperGeeks (Unidades espalhas pelo País para o ensino de Desenvolvimento de Software). Os sócios vão dar o start em suas cidades de origem: São Paulo, Rio de Janeiro, Belo Horizonte, Salvador e Curitiba.

EPSON INOVA EM PROJETORES PARA AUXILIAR NA EDUCAÇÃO INFANTIL

Sabendo da importância de levar tecnologia para dentro das escolas para reter a atenção do aluno e melhorar a qualidade de ensino do Brasil, A Epson lançou mais dois novos modelos- BrightLink 485Wi+ e BrightLink 421i+, que projetam em qualquer superfície, como parede lisa, quadro branco e negro, além de mesas e de outras superfícies horizontais, tornando o aprendizado ainda mais dinâmico. Alguns dos diferenciais do modelo 421i+ são: curta distância e o preço: 40% mais barato que os demais projetores da linha BrightLink. Além disso, os novos dispositivos contam com outro diferencial que é a qualidade do brilho em cores. "Quando projetamos conteúdos coloridos, o equilíbrio entre a luminosidade em cores e a luminosidade em branco é muito importante para dar uma experiência de cores mais reais e naturais aos alunos, retendo, assim, a atenção deles", ressalta Rafael Godinho, especialista de produtos Epson.



O DIGIFORT ESTÁ CADA VEZ MELHOR!

TESTADO E APROVADO PELOS USUÁRIOS NO MERCADO MUNDIAL
CONFIRA O ESTADO DA ARTE EM TECNOLOGIA DE MONITORAMENTO IP



Destaque
nas melhores feiras
do setor!



Novos recursos OCR | Gravação de áudio (ao vivo, bidirecional e setorizado) | Integração com lentes 360 graus panorâmicas | Servidor RTSP (integração broadcasting de vídeo) | Digifort InSight (visualização JPEG, MPEG-4 e H264 com controle remoto da estação) | Mais de 900 novos modelos de câmeras homologadas | Além das tradicionais, novas facilidades operacionais e administrativas à disposição.

Disponível nas versões:

Explorer | Standard | Professional | Enterprise.

Conheça nossos distribuidores, equipamentos homologados e notícias:

www.digifort.com.br | www.digifort.com.br/blog



Conheça nossos distribuidores e equipamentos homologados em:

RFS APOSTA EM SOLUÇÃO WIRELESS MAIS EFICIENTE



Os cabos irradiantes são uma boa alternativa para empresas que desejam implantar soluções wireless em ambientes confinados, como túneis rodoviários, metrô, prédios corporativos, aeroportos e shopping centers. O dispositivo pode ser aperfeiçoado para aplicações pesadas de banda larga e para altas frequências e para transmissão digital, em que as variações de baixa perda de acoplamento são obrigatórias. A ferramenta tem papel semelhante ao de uma antena, porém com a vantagem de suportar uma ampla gama de serviços, desde uma simples FM à Wlan. Com um design único de banda larga, os cabos suportam serviços de 75 MHz a 6 GHz. A empresa pode delimitar a área de cobertura do wireless, o que reduz o risco de vazamento de sinal para áreas indesejadas e aumenta o grau de segurança da rede. Com mais de 35 anos de indústria, a Radio Frequency Systems (RFS) desenvolve, fabrica e instala a tecnologia. A sede da empresa é em São Paulo, mas o grupo tem distribuidores no Distrito Federal, em Pernambuco e na Bahia.

Transmissão do cabo irradiante é semelhante à de uma antena

O projeto gráfico e a diagramação desta revista foram desenvolvidos pela Person Design

**design
editorial**

livro
revista
relatório
catálogo
anuário
jornal
infográfico

—
**identidade
visual**

—
**design
promocional**



persondesign[®]

71 4113-0776
persondesign.com.br



AB-DESIGN
Associação Brasileira de Empresas de Design

de
Sign
edi
to
rial

FRENESI

Tai, chegou Dezembro. Tem gente que adora, tem gente que não vê a hora dos trinta dias passarem bem rápido. Sim, trinta dias, porque no último é para não fazer mais nada mesmo. Acabou. Final de jogo. Agora será tempo de recarregar as baterias e começar tudo novamente.

É uma agenda carregada de compromissos, afazeres, confraternizações. O trânsito enlouquece, os aeroportos idem. É gente circulando o tempo inteiro, o sol brilhando sem dó nem piedade. Calor, cansaço, exaustão. Muita gente irritada e apressada, nervos à flor da pele. Tem multidão nos shoppings, bares, restaurantes. Tem apresentação escolar, festa na empresa, árvore de Natal da Lagoa. Em casa, os preparativos ficam por conta da decoração, ceia, presentes, um modelito novo e um bom espumante, porque ninguém é de ferro. Resumo: o cartão de crédito vai lá nas alturas, mas nada que no mês seguinte, não possa ser resolvido. Afinal, sonhar é preciso e olhar para o céu e renovar as esperanças, imprescindível.

Tem gente que viaja até Gramado para ver o Natal Luz. Outros viajam até SP para ver os parentes e amigos de longa data. Natal SDU. Há quem saia de férias para andar de bicicleta e não fazer mais nada. Descompressão. Depois resolve viajar para Punta Del Leste e se acabar no verão. Animação. Há quem prefira o frio e se manda para um lugar nevado. Outros querem mesmo o sol e se mandam para um lugar badalado. Há quem embarque num cruzeiro para ver outro horizonte e outros caminham até a esquina mais próxima para ver a mesma vista, porque é exatamente isso que querem fazer. Assim são as pessoas e suas preferências. Uns querem o novo e se arriscam sempre. Outros querem o conforto diário e permanecem por perto, sem mala, deslocamento, cama e travesseiros desconhecidos. Eu acho tudo ótimo, porque certas escolhas dependem do momento e das circunstâncias. Sem convicção não há decisão. Melhor assim. Às vezes pode faltar vontade, outras dinheiro e em algumas outras companhia. Melhor esperar a hora certa.

No meu caso, Dezembro tem pelo menos três eventos semanais até o final do mês. Estou indo bem por enquanto, mas confesso que quando a agenda acaba sinto um misto de alívio e tristeza. Tenho temperamento extrovertido, adoro as pessoas e suas histórias. Interação. Já a intuição é introvertida, ou seja, preciso de silêncio e sossego para me olhar e me escutar. Reclusão. Assim, espero fechar 2013 com os devidos acertos internos e partir para 2014 cheia de gás e empolgação. Que venha o novo ano e suas múltiplas realizações. Saúde!



Maria Angela Orlando é formada em Matemática pela UERJ com passagem profissional pela Anixter, Adobe e Avaya. Atuou também na área de treinamento corporativo, no Grupo Ibmecc e na Fundação Getúlio Vargas. Atualmente é consultora em coaching comercial e criadora do blog <http://zoomcotidiano.wordpress.com> para publicação de crônicas.

**REDUÇÃO DE RISCOS,
PROTEÇÃO E MAIS
PRODUTIVIDADE.**



perovodstye.com.br

A GENTE TEM UMA FORMA FÁCIL PARA CUIDAR DISSO.



O Guardião é um serviço da **LOGIC** para a administração da segurança da rede de computadores da sua empresa. Uma forma eficiente de se proteger dos prejuízos causados pelo uso indevido das tecnologias de informação.

SUA EMPRESA MAIS PROTEGIDA CONTRA:

- Invasões a redes wireless, cópia de dados sigilosos, ataques de vírus e spywares;
- E-mails indesejados (SPAM);
- Acesso a sites de relacionamento e não autorizados;
- Download de músicas e vídeos;
- Uso dos canais de internet da empresa com objetivos particulares;
- Conversas pessoais em chats e ferramentas de bate-papo; entre outros.

CURSO DE VIRTUALIZAÇÃO DE DATA CENTER COM O VMWARE ESXI

SALVADOR/BA

INCLUI: material didático e monitores experientes.

PÚBLICOS: Profissionais, gestores ou técnicos de TI que desejem entender como a tecnologia de virtualização pode ajudar a otimizar a utilização dos recursos de TI.

Palestra mostra como concorrer ao edital em Inovação

Data: 18 de janeiro de 2014

Local: Prédio Professor Barros

Torre Sul, Paralela

Horário: 9h às 15h30



CURSO DE PENTAHO (BI OPEN SOURCE)

FORTALEZA/CE



Nos dias 04, 05 e 06 de Fevereiro acontecerá o Curso de Pentaho (BI Open Source) com o Professor Coruja, pioneiro em Pentaho no Brasil. Com esta revolução no uso da informação gerencial, sua empresa atingirá ganhos significativos de eficiência e eficácia, pois o Pentaho (software de BI open source) dispõe de poderosas ferramentas de análises de informações, monitoramento de indicadores e data mining para se gerar e distribuir informação a todos os níveis de gestão. Este curso ensina então como utilizar esta poderosa ferramenta open source de business intelligence (o Pentaho). O aluno aprenderá como utilizar o Pentaho em um projeto de BI, desenvolvendo uma solução profissional de BI desde a instalação das ferramentas até a publicação em um ambiente web disponível ao usuário.

Data: 04 a 06 de Fevereiro de 2014

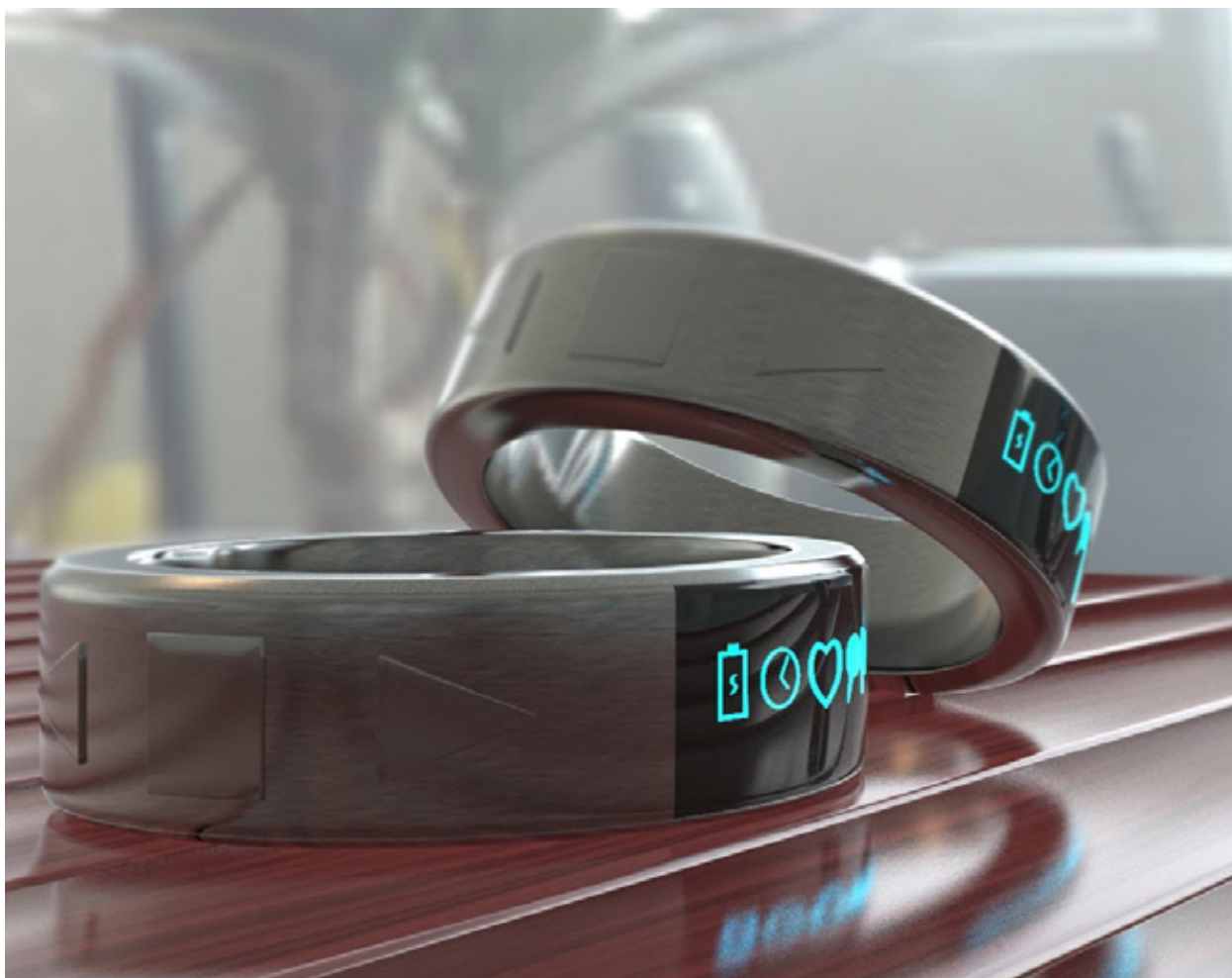
Local: Av. Dom Luís, 807,

21º andar, Aldeota

Horário: 9h

Mais informações no link:

<http://bit.ly/1jbn62D>



Smarty Ring, novo gadget está em financiamento pelo Indiegogo e se conecta a smartphones iOS e Android. Funções incluem até acionar câmera. E promete reduzir em 60% a quantidade de vezes que um usuário comum checa seu smartphone por dia – segundo a empresa, a média é de 150 “olhadas” diárias no aparelho

TECNOLOGIA DE VESTIR

NOVA GERAÇÃO DE DISPOSITIVOS VESTÍVEIS UNE TECNOLOGIA, MODA E CIÊNCIA

POR VINICIUS SCOPEL



Você já viu aqui, na revista, em edições anteriores, os projetos de grandes empresas como o Google e Metaspac, que estão desenvolvendo óculos com realidade aumentada. Além dos óculos, a cada momento surgem novos dispositivos high-tech que se adequam ao corpo, como relógios e pulseiras e anéis inteligentes, casacos, e até mesmo sutiãs.

A teoria da singularidade afirma que, a partir de 2045, não vai ser mais possível distinguir o homem da máquina. Mas parece que esta teoria já está se concretizando. À medida que a tecnologia avança, os novos dispositivos trazem propostas inovadoras, e vai chegar um tempo em que apenas Smartphones não serão suficientes para nos mantermos conectado.

GoogleGlass, embora seja precursor, é um formato que ainda pode ser muito explorado.

SMARTWATCHES

Os chamados relógios inteligentes, são uma das categorias que vêm crescendo e conquistando novos usuários. São acessórios que funcionam como uma espécie de espelho do smartphone. Eles exibem o horário, notificações de redes sociais, mensagens e, em alguns casos, até permitem fazer ligações. O Gadget conta com o Android ou IOS, câmeras, funciona com conexão Bluetooth, pode apresentar memória interna e ainda aceita comandos de voz.



O Smartwatches filma em HD e possui bateria que pode durar até 25 horas

SUTIÃ

Uma equipe de cientistas da Universidade de Rochester, Universidade de Southampton e da Microsoft, desenvolveu um sutiã equipado com um conjunto de sensores capaz de medir a transpiração ao redor dos seios e a frequência cardíaca, a fim de detectar os sinais emocionais que levam uma pessoa a comer demais. Esta tecnologia é capaz de identificar o humor da usuária do sutiã para saber quando ela poderá comer por compulsão para desestressar. Neste caso, o smartphone da pessoa receberia um alerta de que a comilança está para acontecer.

Sutiã conseguiu acertar as emoções em 75% dos casos



CASACOS

A ideia foi integrar moda com tecnologia, e foi levada ao extremo pela americana Jennifer Darmour, idealizadora do colete Ping -um software embutido no tecido sincroniza o usuário com o Facebook. A pessoa pré-define mensagens para serem postadas em seu perfil de acordo com ações como levantar o capuz, fechar o zíper ou abrir um botão. Isso é possível graças a sensores costurados no próprio moletom da peça. Há ainda um dispositivo na altura dos ombros que vibra levemente quando suas postagens são comentadas.

Darmour acredita que tecnologia e roupas devem ser unidas.



Enfim, algumas propostas já estão em vigor e serão comercializadas como o Smartchwatch, SmarthRing, GoogleGlass, e as pulseiras inteligentes, que devem ser de grande aceitação do público a fim de facilitar e ter a tecnologia, o acesso à internet o mais próximo possível. Já outras passam apenas de ideias, protótipos, projetos em estudos, que têm a intenção de analisar comportamentos, sem interesse de comercialização. Já que essa tecnologia nada mais é do que uma extensão do nosso corpo, o que esperar do futuro? Será que a teoria da singularidade pode vir a estar certa? Agora, é só esperar pra ver. **TI**



Salvador - BA



AMPLA INTEGRAÇÃO

PERFIL: Empresa integradora de soluções de voz, dados e vídeo com notória especialização em cabeamento, CFTV IP e telefonia IP.

CERTIFICAÇÕES: Panduit e Uniprise (cabeamento estruturado), Avaya e 3Com (switches e centrais telefônicas de pequeno e grande porte), Pelco, Axis e Sony (CFTV IP) e Alvarion (rádios outdoor).

(71) 3276-0159 / www.amplaintegracao.com.br



HANKELL

PERFIL: Empresa especializada em radiocomunicação, sistemas fixos e móveis, fabricação de antenas Colinear, Log, Telcel e Yagi, construção de torres. Projetos e consultoria em transmissão de dados, voz e imagem.

CERTIFICAÇÕES: Motorola, Radwin e Ubiquiti.

(71) 3172-8900 / www.hankell.com.br



LOGIC ENGENHARIA

PERFIL: Empresa integradora de soluções de voz, dados e vídeo com notória especialização em infraestrutura de redes, segurança lógica e CFTV.

CERTIFICAÇÕES: Systimax, Furukawa e Uniprise (cabeamento estruturado), Avaya, Extreme e Cisco (switches e centrais telefônicas IP) e Axis (CFTV IP).

(71) 3352-5200 / www.logicengenharia.com.br



SISTEMAS TECNOLOGIA LTDA

PERFIL: Especializado em duas áreas distintas: TELECOM, com foco em redes de dados sem fio, CFTV, controle de acesso, cabeamento estruturado, automação predial, e Prevenção e combate a incêndio.

CERTIFICAÇÕES: Cambium Networks, Axis, Digifort, Pandwit, Ortronics/ Legrand, GLocalFire.

(71) 3357-1444 / www.sistematecnologia.com.br



Feira de Santana - BA

WIMAXI

PERFIL: Empresa integradora de soluções para cidades digitais com notória especialização em rádios, acesso a internet, monitoramento urbano e cidades digitais.

CERTIFICAÇÕES: Alvarion (rádios outdoor), Axis (CFTV IP) e Aker (Security solution).

(75) 3225-6972 / www.wimaxi.com.br



Fortaleza - CE

PLEIMEC SOLUTION

PERFIL: Empresa altamente especializada em videoconferência, soluções de ensino a distância e soluções de telefonia IP.

CERTIFICAÇÕES: Polycom (vídeoconferência) e Avaya (telefonia IP).

(85) 3459-8000 / www.pleimec.com.br



RDOIS IT SERVICES

PERFIL: Atua com um alto nível de excelência nos segmentos de Networking, Suporte de TI, Outsourcing e Segurança da Informação. Tem como parceiras de atuação a HP, Alcatel-Lucent, Furukawa, Trend Micro, APC dentre outras.

CERTIFICAÇÕES: HPN, Axis, Furukawa, Riverbed, Trend Micro.

(85) 3459-4222 / www.rdoisitservices.com.br



São Luis - MA

FONMART

PERFIL: Empresa integradora de soluções de infraestrutura, networking, datacenters, integração de voz, dados e vídeo, servidor de rede, outsourcing e cidades digitais.

CERTIFICAÇÕES: Systimax, Uniprise e Furukawa, Bosch e Axis, Alvarion, Avaya, Emerson, Barco e Telespazio.

(98) 2109-5500 / www.fonmart.com.br





João Pessoa - PB



TRIADE

PERFIL: Empresa integradora de soluções de infraestrutura, networking, integração de voz, dados e vídeo, servidores de rede.

CERTIFICAÇÕES: Furukawa (cabramento estruturado), Axis (CFTV IP), Digifort (software de monitoramento), Avaya (telefonia IP e switches), Microsoft e Kaspersky (software) e Dell (servidores)

(83) 3243-3153 / www.triade-net.com.br



Recife - PE



TECWEB - SOLUÇÕES INTELIGENTES DE COMUNICAÇÃO

PERFIL: Integrador especializado em TELECOM, com foco em Telefonia IP/TDM, Contact Centers, Videoconferência, Redes de dados Indoor e Outdoor, CFTV, cabramento estruturado, Projeto e Execução de Soluções para Cidades Digitais.

CERTIFICAÇÕES: Alvarion, Axis, Sony Pro, Avaya, Leucotron, Siemens

(81) 3231-5096 / www.tecwebbrasil.com



Aracaju - SE



ESCRITORIAL INFORMÁTICA

PERFIL: Empresa especializada em videoconferência, telefonia IP e servidores.

CERTIFICAÇÕES: Dell (servidores), Avaya (Telefonia IP) e Polycom (Videoconferência).

(79) 3234-4000 / www.escritorial.com.br



Natal - RN

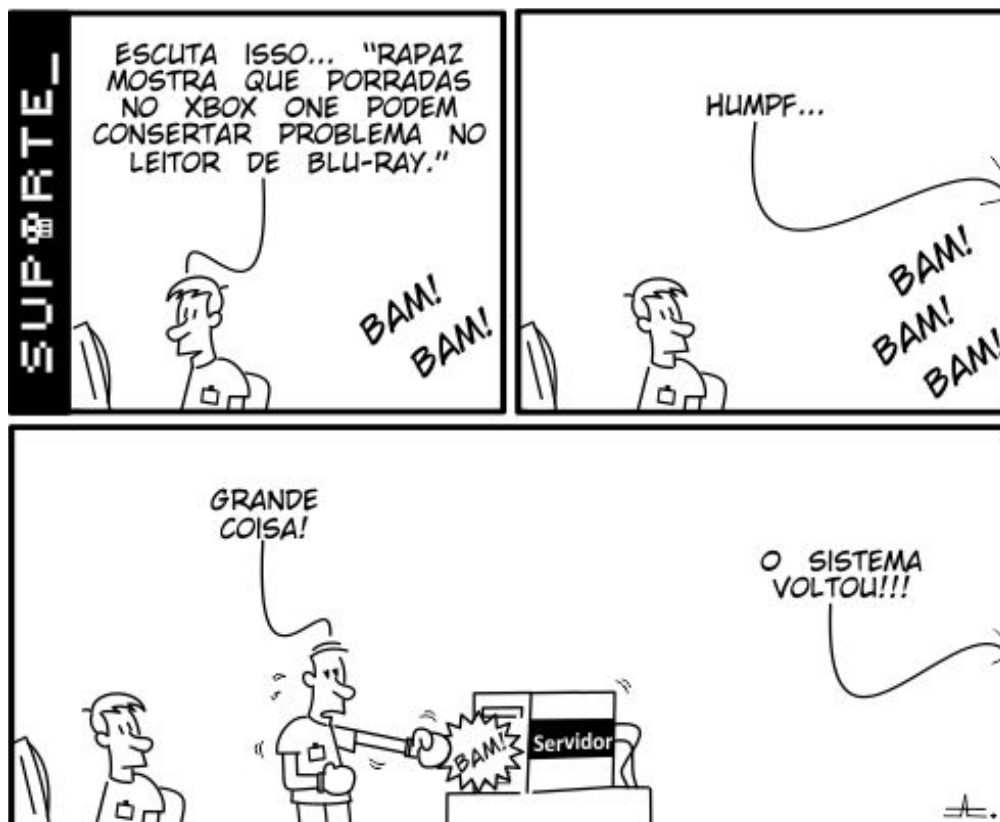


QUALITEK

PERFIL: Especializada em Serviços de Segurança da Informação, atua com Análise de Vulnerabilidades e Pentest, Serviços Gerenciados de Segurança, Fornecimento de soluções e Treinamentos. Atua também com Infraestrutura e Redes Sem Fio para ambientes corporativos.

CERTIFICAÇÕES: Kaspersky Platinum Partner e Sonicwall Gold MSP Partner.

(84) 4008-9454 / www.qualitek.com.br



SUA MARCA NA REGIÃO NORDESTE!

Circulação: mensal;

Mais de 3.000 leitores da região por edição;

Disponível também em versões para Android e iOS (GooglePlay e AppleStore);

17.000 fãs da região Nordeste no Facebook

Classes: A e B



ANUNCIE!

71 3480-8150

contato@tinordeste.com

www.tinordeste.com



revista

TI (NE)