

# TI (NE)

Revista TI Nordeste  
Informação a serviço da região

MAIO 2015 / Nº 26 / ANO 4



# 1º LUGAR

## EMPREENDEDORISMO

Nordeste é destaque no Brasil

**UM DIA NO PARQUE TECNOLÓGICO** Visitamos o centro de inovação e tecnologia da Bahia

**MANGUEZ.AL** Conheça a comunidade que está mudando o empreendedorismo em Recife

# NÃO ESQUECER!!!

me recadastrar para não perder nenhuma edição da Revista TI Nordeste!

ps: Cadastro GRATUITO! \Ö/  
ps2: eles não mandam spam! :)

**Informamos que a TI Nordeste continuará gratuita, mas em breve só será acessível para leitores cadastrados.**

## **Não perca tempo!**

**CADASTRE-SE CLICANDO AQUI**

Ps: Nós não pedimos CPF, odiamos SPAM, garantimos o sigilo dos seus dados e não demora nem 1 minuto para se recadastrar.

# SEU DESEJO FOI REALIZADO!

Servidor Linux de Controle de Acesso e CFTV Integrados - **SBOX**



Controle de Acesso para até 10 portas + NVR para 24 câmeras IP  
**“Tudo em um único servidor”**



Plug & Play



Flexível, Simples e Potente



Saída de Monitor HDMI e VGA



Integração de Controle de Acesso + Vídeo



Sistema de Controle de Acesso licenciado para até 10 portas



Licenciado para 24 câmeras IP ONVIF



Interface NVR para até 24 câmeras IP



Controladora SCAIIP de 2 Portas

## APLICAÇÕES



Escritórios



Condomínios



Lojas e Varejo



Escolas



Consultórios



Voo  
Ne  
CÔ

**Se você nunca viu um disco Voador.  
Veja em uma  
câmera como esta.**

## Câmera de Rede Dome PTZ AXIS Q6000-E

Parece mentira, mas já existe uma câmera que pega o detalhe sem perder o todo. A Axis Q6000-E usa 4 sensores independentes de 2 megapixels, proporcionando uma visão 360º com alcance de 20.000m<sup>2</sup>. Integrada com qualquer câmera PTZ da Série AXIS Q60- E, ela ainda permite um zoom óptico simultâneo.

Para comprovar que esta câmera existe, visite [www.axis.com](http://www.axis.com)

**AXIS**<sup>®</sup>  
COMMUNICATIONS



# 28

## EMPREENDEDORISMO

Nordeste é destaque no Brasil



# 24

## UM DIA NO PARQUE TECNOLÓGICO

Visitamos o centro de inovação e tecnologia da Bahia



# 42

## MANGUEZ.AL

Conheça a comunidade que está mudando o empreendedorismo em Recife

### 12 LANÇAMENTOS

Pen drives para smartphones e iPhones chegam ao Brasil

### 16 TELECOM

Google levará 4G para localidades sem acesso à internet

### 18 SEGURANÇA

Empresa investe R\$10 milhões em sistema de segurança

### 21 INVESTIMENTO

Ferreira Costa abrirá nova loja em Sergipe

### 26 INOVAÇÃO

Yumi: robô que ajuda no trabalho industrial

### 38 EDUCAÇÃO

Baiana é aprovada em nove universidades nos EUA

### 44 CIDADES

Olinda: nova integrante da rede mundial de cidades inteligentes

### 46 TENDÊNCIAS

Coisas da China: o país lançou seu primeiro carro 3D

### 48 MOBILE

Conheça os melhores aplicativos para as mães

### 10 ON-LINE

### 14 CONVIDADO

### 20 GOVERNO

### 35 ENTREVISTA

### 40 COFFEE BREAK

### 49 IMAGEM

### 50 AGENDA

### 52 EVENTOS

### 53 HUMOR NERD

MAIS DO QUE ANÚNCIOS,  
OFERECEMOS:  
**SOLUÇÕES**  
**SOB MEDIDA**



Nós da HMNews Editora e Eventos oferecemos soluções sob medida para seus projetos de comunicação. Através da revista Potência, do portal de conteúdo e notícias, da fanpage com mais de 34 mil fãs e dos nossos eventos (Fórum Potência) temos soluções criativas para sua empresa se aproximar e interagir com seu público-alvo. Tem algo em mente? Nós podemos ajudá-lo.

WWW.HMNEWS.COM.BR

FACEBOOK.COM/REVISTAPOTENCIA

LINKEDIN.COM/REVISTAPOTENCIA

PUBLICIDADE@HMNEWS.COM.BR

(11) 3436-6063

**potência**  
CREDIBILIDADE E INOVAÇÃO NO PAPEL, NA INTERNET E EM EVENTOS.

- GAME TEMÁTICO
- FANPAGE COM + DE 34 MIL LIKES
- VÍDEOS E ÁUDIOS
- PORTAL MULTIMÍDIA
- WEBINAR TEMÁTICO
- REALIZAÇÃO DE EVENTOS
- NOTÍCIAS DO SEGMENTO
- REVISTA ONLINE
- REVISTA IMPRESSA
- E MUITO MAIS...



**C**riatividade, bom humor e espírito de descoberta são características marcantes no povo nordestino. Mas o que será que realmente nos faz diferentes do resto do país, principalmente quando se trata de comandar o próprio empreendimento?

Nesta 26ª edição, a revista TI Nordeste traz os exemplos de como a inovação tem sido a arma principal dos nordestinos para colocar a região como foco central dos investimentos e na liderança no quesito “empreendedorismo” no país. Reunimos não apenas uma, mas diversas provas, de que para ter sucesso não é preciso sair da nossa região.

Conversamos com estudantes de universidades no Ceará e conhecemos empreendedores em Pernambuco, estado da comunidade de startups Manguex.al que traz práticas colaborativas na tentativa de melhorar o modelo empreendedor de Recife. Na 2ª Reportagem você será guiado pelos corredores do Parque Tecnológico da Bahia, onde conhecemos algumas empresas e startups que atuam em prol da tecnologia no Nordeste.

Mas não nos esquecemos do Dia da Mães. A coluna Mobile é especialmente dedicada a elas!

## EQUIPE TI NORDESTE

## EXPEDIENTE

**Conselho Editorial** José Augusto Galvão Barretto, Ana Paula Paixão, Sheila Vasconcelos **Gerente**

**Executiva** Vanessa Rodrigues

**Jornalismo** Joseane Rosa, Gabriela Cirqueira, Priscila Machado **Redes**

**e Mídias Sociais** Evelin Laureane

**Estagiário de Publicidade** Rodrigo

Andrade **Colunistas** Ana Paula

Moraes, Maria Ângela Orlando

**Colaboradores** Ana Paula Paixão,

Felipe Arcoverde **Revisão** Ana

Manguinho **Representante São Paulo**

Priscila Cabral **Assessoria Jurídica**

Maria Amélia Lins **Projeto Gráfico e**

**Diagramação** Person Design

### Portal

[www.tinordeste.com](http://www.tinordeste.com)

### Para anunciar

[contato@tinordeste.com](mailto:contato@tinordeste.com)

### Para assinar

[assinatura@tinordeste.com](mailto:assinatura@tinordeste.com)

# Esqueça tudo o que você sabe sobre Wi-Fi!

CONHEÇA A SOLUÇÃO IDENTIFI™ DA EXTREME NETWORKS



Dual Core processor // Gerenciamento total de usuários // Políticas de Segurança  
Priorização de tráfego // Acces Points 802.3AC e 802.3AF // Performance 1.75 Gbps no ar

**SIMPLE** fácil de gerenciar e usar    **FAST** rápida implementação    **SMART** arquitetura inteligente

**CLIQUE AQUI!**

Solicite uma apresentação

**Sua satisfação é a nossa maior meta!**

Com mais de 25 anos de experiência, somos especialistas em lógica, elétrica, óptica, Wi-Fi, gerência e análise de redes.

**71 2202-2838 // [www.comdados-ba.com.br](http://www.comdados-ba.com.br)**

Baixe a TI (NE) em seu tablet



[www.tinordeste.com](http://www.tinordeste.com)





# 1º Congresso de Tecnologia e Inovação do Nordeste

Fortaleza 2015

# 27 e 28 AGOSTO

## CENTRO DE EVENTOS DO CEARÁ

OPORTUNIDADE ÚNICA DE ESTAR EM CONTATO DIRETO COM CENTENAS DE GESTORES DE TI DA REGIÃO



Congresso para 600 pessoas.

4.500m<sup>2</sup> de área totalmente climatizada.

Público esperado de 3.000 profissionais de TI e áreas afins.



### EM PARALELO

Exposição de Tecnologia e Inovação TI Nordeste (Feira com mais de 60 expositores em 3.000 m<sup>2</sup>)

Reunião de Gestores de TI do Nordeste

1º Encontro dos Agentes de Inovação do Nordeste

## RESERVE SEU STAND AGORA!

Espaço para 24 empresas Startups que serão selecionadas pelos Parque tecnológicos e Universidades da região Nordeste. Será dada preferência para as empresas com soluções inovadoras. Nesse espaço as empresas terão uma área para expor suas soluções e uma sala para palestras de curta duração para cada empresa.

**Priscila Cabral** (TI Nordeste)  
priscila.cabral@tinordeste.com  
+55 11 96327-1791

**Camila Melo** (VC Eventos)  
ti@vceventos.com.br  
+55 85 3433-8464 / 8802-3575

REALIZAÇÃO



ORGANIZAÇÃO



MONTADORA OFICIAL



MEDIA PARTNER



APOIO



## APLICATIVO PERMITIRÁ TRANSMISSÃO AO VIVO PELO TWITTER

Transmissões ao vivo em vídeo já podem ser feitas pelo *Twitter*, através do aplicativo *Periscope*. A novidade é destinada, por enquanto, a dispositivos iOS. Para realizar o *live streaming* só é preciso instalar o aplicativo e vincular a sua conta do *Twitter*. O *Periscope* permite, ainda, realizar transmissões privadas a contatos específicos que não são abertas aos demais. Outra vantagem é a possibilidade de visualização dos vídeos até 24 horas após a transmissão ao vivo. Em formato de rede social, o *app* também envia notificações de quando uma transmissão de qualquer contato será feita e permite a interação entre usuários através de corações. Os perfis que reúnem mais fãs entram na lista dos "mais amados".

O Periscope também permite visualizar os vídeos até 24h após a transmissão ao vivo



IMAGEM: G1.GLOBO.COM

## NOVO LANÇAMENTO DO GOOGLE TRANSFORMA TELEVISÃO EM COMPUTADOR

Já é possível transformar sua televisão em computador de maneira mais eficiente, graças ao *Chromebit* – novo produto do *Google* que chega ao mercado por U\$99. Diferente de um *pen drive* que serve para armazenamento de alguns dados, o *Chromebit* é um *dongle* HDMI, que funciona como uma espécie de computador móvel. Para usar o dispositivo, basta acoplá-lo à TV ou ao monitor e conectar um teclado e mouse via *bluetooth*. Também é possível conectar esses acessórios via *USB*. A previsão é de que o produto chegue ao mercado ainda no segundo semestre deste ano. Não há, entretanto, uma data prevista para o lançamento no Brasil.



Dispositivo conta com Wi-Fi, bluetooth e entrada USB

IMAGEM: TECNOLOG.COM.BR

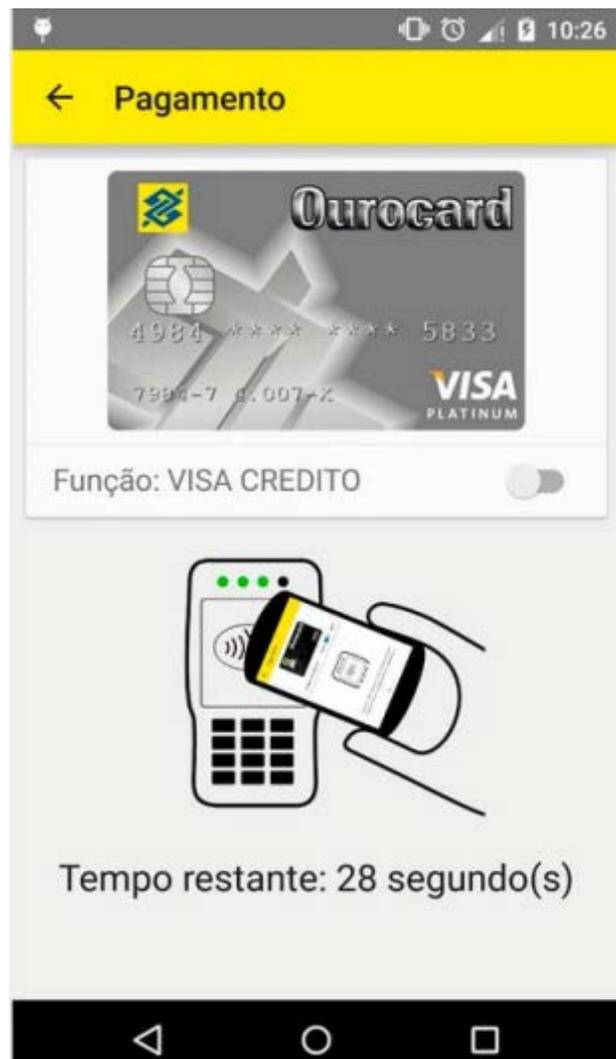
## BANCO DO BRASIL LANÇA CARTÕES VIRTUAIS EM SMARTPHONES

Agora já é possível utilizar seu smartphone como cartão de crédito ou débito. A ideia foi lançada pelo Banco do Brasil e atenderá clientes com cartão *Ourocard Visa* e que tenham *smartphones* com o sistema *Android*, equipados com o dispositivo de pagamento por aproximação (NFC - *Near Field Communication*). O novo sistema estará associado a um cartão físico, mas não cobrará taxas de anuidade. Para realizar pagamentos, o cliente só precisa abrir o aplicativo do banco, escolher o cartão virtual, a forma (crédito ou débito) e aproximar o *smartphone* da máquina, que estará disponível nas lojas. Para compras com valor abaixo de R\$50 não será necessário digitar a senha.

Tecnologia por NFC é pioneira no Brasil



IMAGEM:TECMUNDO.COM.BR



## CHEGAM AO BRASIL PEN DRIVES PARA SMARTPHONES E IPHONES

A empresa *SanDisk* lançou, no Brasil, *pen drives* produzidos especialmente para aparelhos celulares e *IPad*. Os produtos nomeados de *Ultra Dual Drive* e *iXpand* são voltados para *smartphones* com sistema *Android*, além de *IPhones* e *IPads*. Os *pen drives* têm capacidade de 16GB, 32GB e 64GB, além de dois conectores retráteis *microUSB* e *USB*, que se adequam ao celular e ao computador. Os modelos *Ultra Dual* são voltados para *Android* e variam de R\$69,90 até R\$229,90. Sua velocidade máxima é de 130 MB/S quando conectado a um computador. Já o *iXpand* é destinado a *IPhones* e *IPads* e tem valor mínimo de R\$399,90. O modelo mais caro custa 779,90. Uma vantagem é que usuários podem reproduzir vídeos em formatos não aceitos pelos aparelhos da *Apple* como *AVI* e *MKV*.



IMAGEM: PARAIBATOTAL.COM.BR

Pen drives têm capacidade de 16GB, 32GB e 64GB

# O POTENCIAL DA TECNOLOGIA NA EDUCAÇÃO

A popularização da internet e a facilidade de acesso às tecnologias mais diversas fizeram com que o ensino em modo EAD se transformasse num verdadeiro mecanismo de estudo.

Atualmente, as transformações tecnológicas acontecem numa velocidade extraordinária, em escala imensurável. Por sua vez, no campo educacional, essas mudanças vêm possibilitando novos horizontes e paradigmas, devido às ferramentas tecnológicas se tornarem mecanismos de apoio na absorção de conhecimentos. É nesse aspecto que se encontra a educação à distância, que, ampliando o acesso ao conhecimento e a formação crítica dos estudantes, contribui para o processo de ensino-aprendizagem e, conseqüentemente, na disseminação da educação em todos os níveis.

No contexto educacional, a tecnologia tornou-se uma aliada de extrema importância e de vasta abrangência. A popularização da internet e a facilidade de acesso às tecnologias mais diversas fizeram com que o Ensino à Distância (EaD) se transformasse num verdadeiro mecanismo de estudo. Oferecendo viabilidade no sentido da qualificação educacional e profissional de muitos indivíduos que, até então, não possuíam outros meios de acesso a informação, o desenvolvimento tecnológico facilitou o aprendizado até nas localidades mais remotas.

A Educação à Distância vem, no decorrer do tempo, se desenvolvendo constantemente, tendo

passado por várias fases e metodologias de formas distintas, a depender da região. É inegável que o ensino à distância tem aproveitado ao máximo os recursos tecnológicos disponíveis de forma dinâmica e ultrapassado as barreiras da desconfiança, ampliando o seu formato e inovando, cada vez mais, a didática do ensino em parceria com os recursos computacionais existentes. A utilização das diversas ferramentas disponíveis promove a interação entre as pessoas envolvidas nesse ciclo com disciplinas, questionamentos e aprendizado contínuo, gerando, assim, uma troca de conhecimentos entre os interessados no processo.

As tecnologias, quando bem aproveitadas, são cruciais para o desenvolvimento da sociedade e estão presentes em nosso cotidiano em geral, como por exemplo, no nosso trabalho e nos espaços educacionais. Proporcionam um grande avanço e, as conseqüências disso resultam na transformação da sociedade, que, além de elevar seu conhecimento em vários aspectos, vem desenvolvendo o local. O processo educacional é essencial na formação do indivíduo, e a EaD, juntamente com as tecnologias, são peças-chave para o aprimoramento e compartilhamento do saber. Sendo assim, a tendência é o crescimento desta modalidade que tem proporcionado aos estudantes o sonho de um futuro cada vez mais próspero.

**Aluísio Sampaio Neto** é pós-graduando em Gestão em Saúde Pública pela Universidade Federal do Vale do São Francisco (UNIVASF); pós-graduado em Gestão Pública Municipal pela Universidade Federal do Vale do São Francisco (UNIVASF); graduado em Computação pela Universidade Federal Rural de Pernambuco (UFRPE); graduado em Administração pela Universidade Norte do Paraná (UNOPAR); técnico em Manutenção e Suporte em Informática pelo Instituto Federal de Educação, Ciência e Tecnologia do Sertão Pernambucano (IF SERTÃO-PE); proprietário e administrador da "Fan Page Social Econômico de Pernambuco" na Rede Social Facebook: [www.facebook.com/SocialEconomicodePernambuco](http://www.facebook.com/SocialEconomicodePernambuco) e Currículo Lattes: <http://lattes.cnpq.br/6243665066459039>

## Na Recicabos você encontra toda a linha de produtos Dutotec

“Estar comprometida com a busca da melhoria contínua de seus produtos, processos e serviços para componentes em aço e alumínio em instalações, buscando o atendimento aos requisitos aplicáveis e o seu crescimento através do investimento dos seus lucros garantindo a satisfação dos clientes, fornecedores, colaboradores e comunidades.”



Duto Canal

Sistema para instalações em piso do tipo canal aberto que permite o acesso em qualquer ponto da instalação.



Dutos 25

- Alumínio extrudado com paredes de 1,5 à 2,0mm.
- Encaixe sob pressão garantindo fechamento hermético.
- Fornecimento: Barras de 3,0m.



Curvas Verticais

- Composta de base e tampa;
- Fabricação em alumínio injetado.
- Conexão da curva com a canaleta se dá por encaixe.



Adptador Box

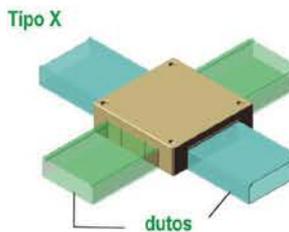
- Fabricado em alumínio injetado.
- Acabamento natural.
- Destina-se a fazer derivações para eletrodutos em instalações aparentes sob piso falso.



Caixa de Derivação

Acessórios que permitem realizar todas as soluções de uma instalação aparente.

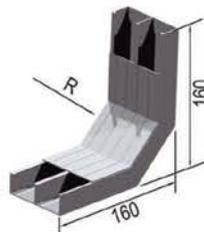
- Fabricadas em alumínio.
- Possuem selos.



Caixa de Derivação Tipo X e T

- Possuem selos removíveis nas laterais para entrada de canaletas da linha Standard, Italiana e Slim.
- Acesso traseiro para canaletas e para fixação.

Direita



Curvas Verticais 90°

Modelos para canaletas de 25mm: simples, duplo centralizado, duplo deslocado e triplo.

Plana Lisa

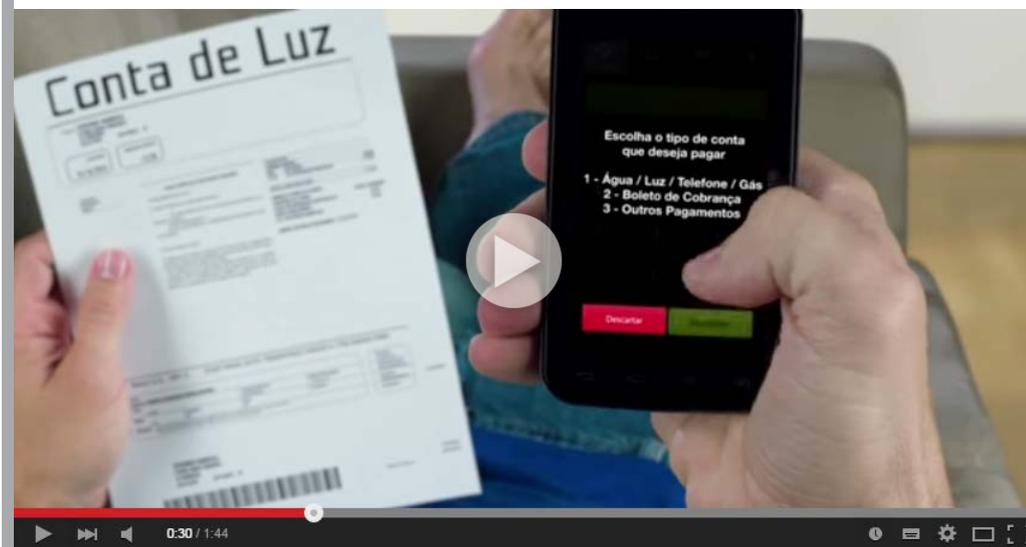


Curvas Verticais

- Composta de base e tampa;
- Fabricação em alumínio injetado;
- Conexão da curva com a canaleta se dá por encaixe.

## EMPRESAS SE UNEM PARA LANÇAMENTO DE PLATAFORMA DE PAGAMENTO MÓVEL

TIM, MasterCard e CAIXA lançaram o "TIM Multibank Caixa", uma plataforma de pagamento de contas através de dispositivos móveis. Com o serviço, é possível realizar transferências, comprar recargas da operadora TIM e pagar qualquer fatura. A plataforma funciona como uma conta corrente vinculada à linha de celular do usuário. O saldo pode ser inserido pelo cliente através de loterias da CAIXA. Para o pagamento de faturas pelo celular, basta ligar gratuitamente para \*321# e seguir às instruções enviadas por SMS. Já o pagamento em estabelecimentos físicos é realizado através de um cartão magnético, vendido em postos da TIM, bancas de jornais e lojas autorizadas, por R\$15. O serviço, que funciona em todos os modelos de celulares, até mesmo em aparelhos sem acesso à internet, está sendo testado em três cidades, dentre elas Natal (RN), e deve ser fornecido em todo o país nos próximos meses.



Confira como usar o serviço TIM Multibank Caixa



Apresentação do projeto Loon pelo Google

## BALÃO DO GOOGLE LEVARÁ 4G PARA LOCALIDADES SEM ACESSO À INTERNET

Para levar a internet a localidades sem qualquer acesso, o Google está desenvolvendo o *Projeto Loon*, que pretende compartilhar sinais de 4G para comunidades rurais e remotas através de um balão que voará na estratosfera. Mesmo criado em 2013, só agora o *Loon* adotou a velocidade 4G, com uma média de 10 Mbps de taxa de *download*. O projeto já foi testado no Piauí. A escolha das localidades foi feita pela necessidade da região Nordeste, em que, segundo o Centro de Estudos sobre as Tecnologias da Informação e da Comunicação (CETIC), apenas 27% das cidades têm acesso à internet. Na ocasião, a escola *Linoca Gayoso Castelo Branco*, na cidade de Campo Maior, foi beneficiada com uma hora de acesso ao Google e a ferramentas como *Wikipedia* e *Google Earth*.



**Digifort**<sup>®</sup>  
IP Surveillance System



# DIGIFORT ANALYTICS

## “SISTEMA DE ANÁLISE DE VÍDEO”

Com o “Digifort Analytics”, você terá uma ferramenta capaz de oferecer os mais variados controles na operação do seu sistema de monitoramento IP, como a contagem de pessoas e veículos, objetos deixados e retirados, sentido e direção. Consulte nossos consultores e conheça muito mais!



1º Software  
**VMS**  
do mundo integrado ao  
**Google Glass!**



### CONHEÇA OUTROS MÓDULOS E RECURSOS DO DIGIFORT:

Integração Google Glass | Mobile Câmera | Mesa Controladora | Leitor Biométrico | Digifort Mobile | iDigifort | Módulos de I/O | LPR | Evidence | Design Tool | InSight (captura, visualização JPEG, MPEG-4 e H264 com controle remoto da estação) | Recursos OCR | Gravação de áudio (ao vivo, bidirecional e setorizado) | Integração com lentes 360 graus panomórficas | Servidor RTSP (integração broadcasting de vídeo) | Mais de 4000 modelos de câmeras integradas | Diversas facilidades operacionais e administrativas.

Couter 0  
0

Disponível nas versões: Explorer | Standard | Professional | Enterprise.



Conheça nossos distribuidores, equipamentos homologados e notícias:  
[www.digifort.com.br](http://www.digifort.com.br) | [www.digifort.com.br/blog](http://www.digifort.com.br/blog)

IMAGEM: AGENCIAALAGOAS.AL.GOV.BR



Reunião entre Defesa Social, Itec e Secretaria de Estado da Ciência, da Tecnologia e da Inovação (Secti) em Alagoas

## BASES COMUNITÁRIAS DE ALAGOAS RECEBEM NOVAS FERRAMENTAS TECNOLÓGICAS INTERATIVAS

A Base Comunitária de Segurança de Alagoas contará com novas ferramentas tecnológicas interativas. O protejo que tem como objetivo ampliar o diálogo entre a comunidade, além de auxiliar as seis bases da capital. Dentre as ações anunciadas pelo Instituto de Tecnologia e Informação do Estado de Alagoas (ITEC), está a criação de um *site* com notícias sobre o policiamento, um sistema interativo para que a população expresse suas necessidades e opiniões, um aplicativo móvel, o monitoramento das atividades policiais, um canal de diálogo com a Infovia Estadual e o fornecimento de *internet*. As bases são pontos de gerenciamento da operacionalidade da polícia com o objetivo de conferir segurança às comunidades. Tem foco na prevenção e na atuação através da proximidade entre polícia e moradores.

IMAGEM: COMPUTERWORLD.COM.BR



## EMPRESA TIVIT INVESTE R\$10 MILHÕES EM SISTEMA DE SEGURANÇA NO BRASIL

A empresa TIVIT, fornecedora de serviços integrados de tecnologia, está investindo R\$10 milhões na área de CIS (*Corporate Information Security*), com o objetivo de melhorar o suporte em operações de sete países da América Latina, incluindo o Brasil. De acordo com dados da empresa, serão ofertados novos serviços de segurança e de gestão de sistemas de tecnologia, especializados na proteção de ativos da TIVIT e dos seus mais de 3 mil clientes. Desde 2012, a empresa oferece um Centro de Operações de Segurança (SOC) – uma estrutura dedicada à prevenção, proteção e alerta de ameaças e incidentes de segurança com cobertura integral.



**Em casa ou no escritório...**  
Os produtos QTMOV foram desenvolvidos para atender o público moveleiro e trazem inúmeras facilidades para o público final.

Confira alguns dos lançamentos 2014:



**Caixa de mesa Multy 4"**  
Ideal para mesas com pé tubular



**Mini Totem de Mesa**  
Opção compacta de totem de mesa



Acesse nosso site e  
conheça a linha completa.

**CLIQUE AQUI**



[www.qtmov.com.br](http://www.qtmov.com.br)



[facebook.com/qtmov](https://facebook.com/qtmov)

## INFOVIA DE ALAGOAS TERÁ ACESSO AMPLIADO PARA ÓRGÃOS DO PODER JUDICIÁRIO

Com o intuito de melhorar a comunicação entre o Tribunal de Justiça e o Ministério Público Estadual de Alagoas, a Infovia - sistema de telecomunicações do Governo do Estado utilizado por diversas instituições públicas alagoanas desde 2010 - terá acesso ampliado para maior participação dos órgãos públicos. A proposta é que, agora, a intercomunicação entre o Poder Judiciário do estado não seja mais feita por redes inseguras, através da *internet*. O acordo, feito em parceria com o Instituto de Tecnologia em Informática e Informação de Alagoas (Itec), também oferecerá vantagens exclusivas, como a realização de videoconferências em alta resolução para que audiências sejam feitas à distância, com o intuito de reduzir gastos com transportes de presos de cidades distantes até às unidades judiciárias de Alagoas.

Reunião entre o presidente do Itec, Jorge Almeida, e o presidente da Comissão de Virtualização do Poder Judiciário, Fernando Tourinho



IMAGEM: ASCOM/TJ

IMAGEM: GRANCONCURSOSONLINE.COM.BR



## BANCO DO NORDESTE INVESTIRÁ EM MICRO E PEQUENAS EMPRESAS SERGIPANAS

O Banco do Nordeste destinará, este ano, R\$125 milhões para micro e pequenas empresas no estado de Sergipe. O investimento será feito através do Fundo Constitucional do Nordeste (FNE) e busca a capacitação de empreendedores, cessão de cadastro de empresas associadas e a agilização da concessão de créditos. Uma das ações é a disponibilização de um cartão de crédito empresarial, com menores taxas de juros e sem anuidade. Os recursos destinados às micro e pequenas empresas representam R\$15 milhões a mais em relação ao ano de 2014, em que o Banco do Nordeste realizou 4 mil operações no segmento de comércio e serviços, em Sergipe. Segundo dados do Sebrae, só em 2011, as micro e pequenas empresas representaram nas atividades de comércio e serviços 99% do total de estabelecimentos formalizados.

Os recursos investidos representam R\$15 milhões a mais que em 2014

## PHILIPS PRETENDE EXPANDIR ATUAÇÃO NO NORDESTE ATÉ 2016

A *Philips* pretende ampliar sua atuação no Nordeste. Para isso, juntou-se com a rede de lojas de eletrodomésticos Rabelo com o objetivo de identificar o perfil do consumidor na região e elaborar produtos específicos para este. A expansão tem como foco inserir mais *smart TVs* de médio e grande porte com plataforma *Android*. Ao portal do O Povo, o presidente da Philips no Brasil, André Romanon, explicou que o mercado de televisores no Nordeste está em franco crescimento, chegando a 30%. A instituição também pretende investir na distribuição da sua linha de monitores para toda a região.



IMAGEM: DIVULGAÇÃO



Ao todo, a empresa terá cinco lojas no Nordeste

IMAGEM: SO.EJESA.IG.COM.BR

## FERREIRA COSTA ABRIRÁ LOJA EM SERGIPE

O Grupo Empresarial Ferreira Costa abrirá seu quinto *Home Center* no estado de Sergipe. Com investimento de R\$ 80 milhões, a nova loja irá gerar mais de 500 empregos diretos para os profissionais da região, além disso, será uma oportunidade para fornecedores locais. Localizado na avenida Tancredo Neves, Aracaju, o empreendimento ofertará ao consumidor cerca de 70 mil itens para casa e construção. A inauguração da loja está prevista para agosto. A Ferreira Costa é uma das 14 empresas mais antigas de Pernambuco, e ocupa o 7º lugar no *ranking* nacional das lojas de material de construção. As outras lojas da instituição estão instaladas em Recife (com duas lojas), Salvador (uma loja), e a matriz em Garanhuns, também em Pernambuco.

**DUTOTEC**  <sup>®</sup>

**NOVA LINHA**

[WWW.DUTOTECX.COM.BR](http://WWW.DUTOTECX.COM.BR)



- ✓ *EXCELENTE CUSTO BENEFÍCIO*
- ✓ *TOTALMENTE EM ALUMÍNIO*
- ✓ *A TAMPA É COLOCADA SOB PRESSÃO  
RESULTANDO EM EXCELENTE FIXAÇÃO*



**ACESSE NOSSO SITE E  
CONHEÇA A LINHA COMPLETA.**

**CLIQUE AQUI**

# UM DIA NO PARQUE TECNOLÓGICO

POR JOSEANE ROSA

A revista TI Nordeste visitou o centro de inovação e tecnologia da Bahia



IMAGEM: GABRIELA CIRQUEIRA

A árvore é, em diversas culturas, uma fonte simbólica que representa a vida em sua perpétua evolução. Pelos aspectos naturais, ela produz o oxigênio, elemento necessário para manutenção dos seres vivos. Não é à toa, então, que o Parque Tecnológico da Bahia tenha como marca uma árvore tecnológica. E foi com esta imagem que o Parque recebeu a equipe da revista TI Nordeste no dia 23 de abril de 2015. Durante o breve, mas proveitoso, período em que estivemos no centro, pudemos conhecer alguns dos frutos que são gerados no local.

Percebe-se, logo ao entrar no Parque, o cuidado que o projeto teve em preservar parte da Mata Atlântica. Em uma área de 511 mil m<sup>2</sup>, o local abriga tanto resquícios da floresta, quanto o prédio principal. Isso tudo de acordo com a política de preservação ambiental.

No Tecnocentro estão instaladas empresas de Tecnologia da Informação e Comunicação (TIC) e laboratórios de pesquisa associados a empresas e instituições públicas. Segundo Handerson Leite, Coordenador de Inovação e Competitividade da Secre-

taria de Ciência, Tecnologia e Inovação do Estado da Bahia (SECTI), cerca de 500 pessoas, entre pesquisadores, funcionários das empresas e empreendedores trabalham no local. "O número de visitantes, no entanto, não é fixo, mas podemos falar em cerca de 20 pessoas por dia entre estudantes, empresas, e profissionais que querem orientações para desenvolver um negócio, além de professores das diversas universidades baianas. Quando estiver totalmente ocupada, a perspectiva é de receber mais de 20.000 pessoas por dia", acrescenta Handerson.

## SEU NINHO E SEUS FRUTOS

Seja de pequeno ou de grande porte, toda árvore gera frutos. Assim, não podia ser diferente no Tecnocentro. Por meio da Áity Incubadora de Empresas, o Parque Tecnológico, além de realizar consultoria, oferece um ambiente preparado com infraestrutura física e tecnológica aos micros empresários. Outra vantagem de estar incubado no centro é a oportunidade que os empreendedores têm de acessar instituições de pesquisas e

## FAÇA UMA VISITA AO PARQUE TECNOLÓGICO

Para realizar uma visita ao Parque a instituição deve enviar uma solicitação via e-mail (parque.tecnologico@secti.ba.gov.br) ou um ofício, identificando os objetivos da visita, bem como a quantidade de participantes e a data prevista. De maneira geral, não há nenhuma restrição de acesso aos espaços, mas as visitas são agendadas em função do objetivo solicitado.

## PARCERIA SECTI/DESENBAHIA

Com objetivo de facilitar a habilitação de empreendedores, a Secretaria de Ciência, Tecnologia e Inovação do Estado da Bahia (SECTI) e o DESENBAHIA assinaram protocolo de benefícios de empresas incubadas. O acordo irá facilitar os financiamentos através das linhas de crédito além de realizar treinamentos, consultorias e acompanhar possíveis projetos.

IMAGENS: GABRIELA CIRQUEIRA



Grupo Sinergia Games já tem projetos no mercado



Tecnocentro faz análise do nível de radiação em equipamentos médicos

desenvolvimento e a possibilidade de interagir com outros profissionais. Para Handerson Leite, ao oferecer suporte, a incubadora permite que o empreendimento tenha mais chances de ser bem sucedido.

Atualmente estão incubadas no Tecnocentro cerca de 24 empresas, e seus frutos já aparecem. Durante nosso percurso pelo Parque, descobrimos que o grupo Sinergia Games, por exemplo, já conta com alguns projetos de sucesso no mercado. Um deles é o *Cosmopolitan*, jogo voltado para o público feminino, e a "Jornada da Criação", projeto educativo que aborda a mitologia Afro-brasileira. Para Cristhyane Ribeiro, diretora do projeto, o local é uma oportunidade para compartilhar experiências, além de poder estar num mesmo ambiente que as grandes corporações.

## GRANDES EMPRESAS E GRUPOS DE PESQUISAS

Mas não são somente as empresas de pequeno porte que estão instaladas no Parque. A IBM, uma das maiores instituições de tecnologias e inovações do mundo, está há cerca de dois anos abrigada no local. A multinacional trabalha com desenvolvimento de produtos como *Tivoli*, *Translation Service Center*, *IBM Linux Technology Center*, entre outros. Estes projetos vêm atraindo novas pesquisas e financiamentos para o estado.

A *Fraunhofer* é outra companhia instalada no prédio. O grupo alemão desenvolve cooperação de estímulo a inovação com a UFBA. A parceria Fraunhofer-UFBA traz benefícios como a transferência de tecnologias europeias, além de oferecer consultoria, desenvolver projetos de pesquisas e estimular a economia local.

Além de abrigar empresas de grande e pequeno porte, o Tecnocentro também desenvolve pesquisas em três linhas básicas: Tecnologia da Informação e Comunicação, Energia e Engenharias, e Saúde e Bio-medicina. Uma das pesquisas desenvolvidas no local é o de avaliação de equipamentos médicos. O laboratório faz análise do nível e dos tipos de radiação presentes em objetos utilizados pelos médicos. Segundo Handerson Leite este é um dos poucos centros de pesquisa que fazem análises destes equipamentos.

## PESQUISAS E PATENTES

Para finalizar nossa visita pelo Parque Tecnológico, passamos pela sala do Instituto Nacional de Propriedade Intelectual (INPI). O INPI, instalado no Tecnocentro, tem como objetivo estimular e facilitar o registro de patentes no estado. Segundo o Coordenador de Inovação e Competitividade, para patentear um produto não é necessário depositar o protótipo no momento do registro, "A patente pode ser escrita. Só é necessário arquivar os desenhos da engenharia. Mas, para ser oficial, sua ideia tem que ter suficiência descritiva e passível de ser reproduzida". **TI**



# COOPERAÇÃO ENTRE HUMANOS E ROBÔS JÁ É REALIDADE

O cenário onde robôs altamente desenvolvidos interagem com seres humanos tem, cada vez mais, deixado de ser apenas um assunto tratado pela indústria de entretenimento e se tornado uma realidade em ambientes corporativos e encontros de tecnologias.

Durante o principal evento de comércio de tecnologia industrial do mundo, a Feira de Hannover, o grupo ABB apresentou o primeiro robô industrial de dois braços e colaborativo. O YuMi, nome dado ao projeto, possui um esqueleto magnético leve, mas rígido. As dimensões e movimentos assemelham-se aos dos humanos e fazem com que haja cooperação e interação no trabalho entre estes.

Para garantir a segurança dos outros trabalhadores, em caso de colisão entre robô e uma pessoa, o YuMi pausa seus movimentos em milissegundos e só reiniciando depois de um botão de comando ser acionado.

O robô da ABB foi especificamente projetado para ajudar nas necessidades flexíveis e ágeis da indústria de produtos e consumos elétricos. Graças aos seus dois braços, suas mãos flexíveis e outras tantas funcionalidades, o robô também tem aplicabilidade



Assista ao vídeo de apresentação do YuMi

em áreas de ambientes de montagem de peças pequenas.

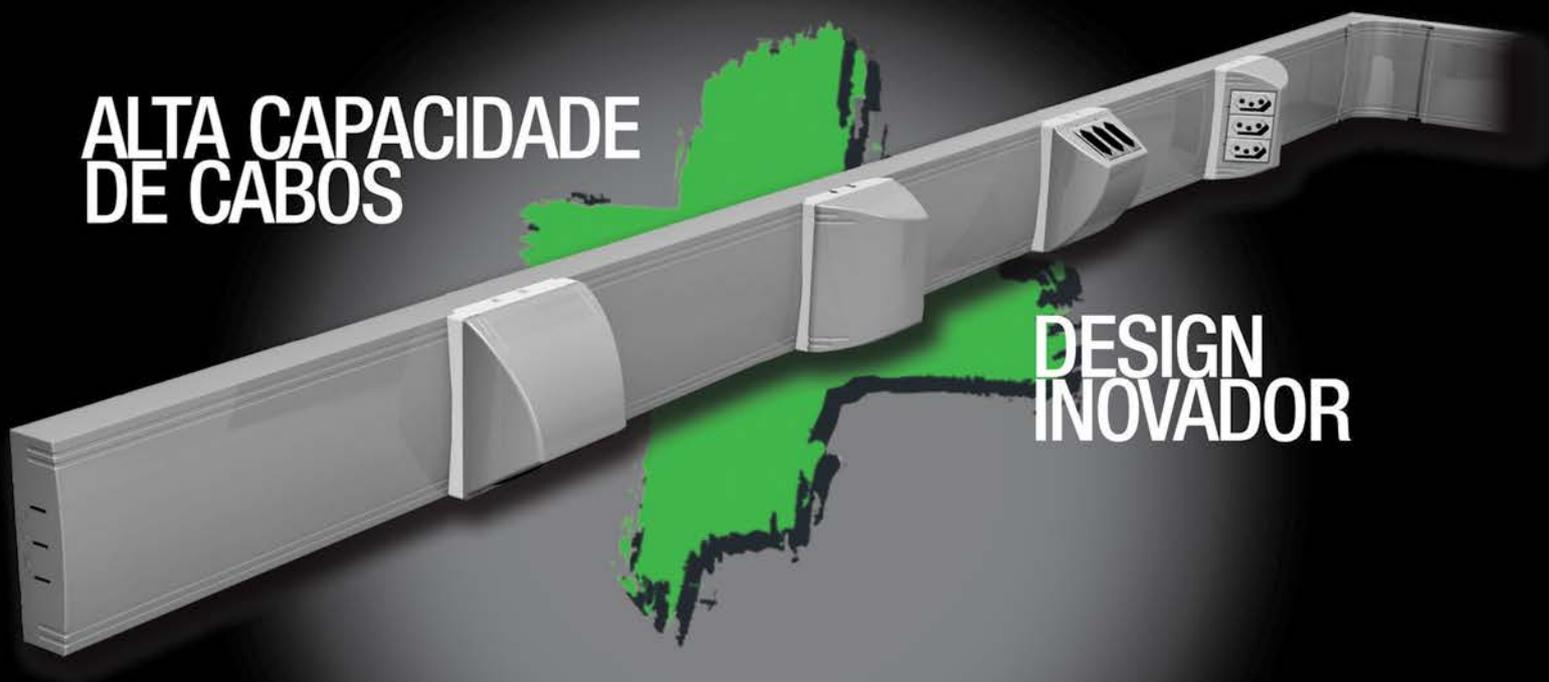
Em material divulgado para a imprensa, o CEO da ABB, Ulrich Spiesshofer, disse: "O YuMi torna a colaboração entre seres humanos e robôs uma realidade. O YuMi é um elemento de nossa estratégia Coisas, Serviços e Pessoas (*"Things, Services and People"*) criando um futuro automatizado juntos". **TI**

Dutotec lança a linha de produtos que transformará ambientes:

**DUTOTEC® 40**

**ALTA CAPACIDADE DE CABOS**

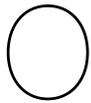
**DESIGN INOVADOR**



Conheça a linha completa em [www.dutotecr40.com.br](http://www.dutotecr40.com.br) +55 (51) 2117-6600 0800 702 6828

# EMPREENDEDORISMO DIGITAL: NORDESTINOS APOSTAM NA INOVAÇÃO PARA FATURAR EM LARGA ESCALA

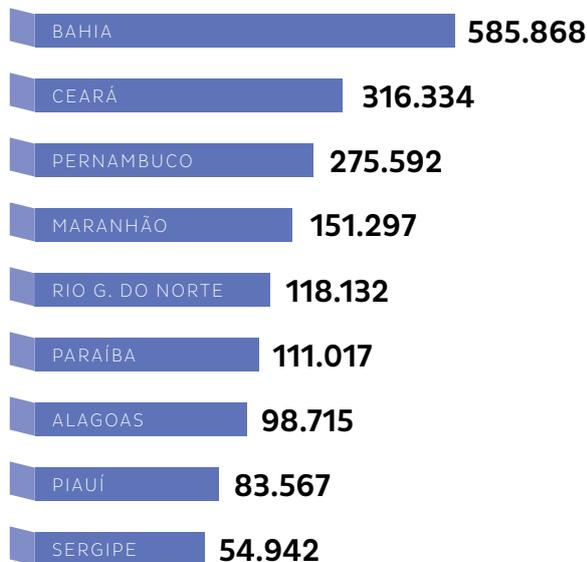




Empreendedorismo. A palavra está há apenas 15 anos no dicionário do país, mas o seu significado, há séculos, faz parte da vida dos brasileiros. Três em cada dez brasileiros com idade entre 18 e 64 anos possuem seu próprio negócio, segundo a última pesquisa Global Entrepreneurship Monitor (GEM), realizada no Brasil pelo Instituto Brasileiro de Qualidade e Produtividade (IBPQ) em parceria com o Serviço Brasileiro de Apoio às Micro e Pequenas Empresas (Sebrae).

Com índice de 36,4%, o Nordeste mantém uma média superior à brasileira (34,5%) e lidera o ranking das regiões. Isso significa que um terço da população nordestina, o equivalente a cerca de 12 milhões de pessoas desta faixa etária, tem uma empresa ou está envolvida com a criação do próprio negócio. Bahia, Ceará e Pernambuco concentram o maior número de empreendimentos de micro e pequeno porte. Confira o ranking:

## NÚMERO DOS MICRO E PEQUENOS EMPREENDIMENTOS NOS ESTADOS



Para o superintendente do Sebrae na Bahia, Adhvan Furtado, o Brasil é o mais empreendedor do mundo por uma questão cultural. "O brasileiro tem uma capacidade de adaptação impressionante quando está diante das dificuldades. As pessoas sempre são capazes de complementar a renda ou investir em algo que gere retorno. É uma característica natural da população", opina. Para ele, a liderança da região Nordeste é um reflexo do crescimento econômico nos últimos anos: "Foi a região que mais cresceu, então, os números tendem a acompanhar este crescimento".

O analista do Sebrae Ceará, Glauber Uchoa, complementa que, atualmente, existe um ambiente muito mais favorável ao empreendedorismo. "O avanço tecnológico permite pessoas comuns, com poucos recursos, criar produtos excepcionais e achar público para esses produtos. Dá para começar a empreender com muito pouco", opina.

Na Bahia, as micro e pequenas empresas e os Microempreendedores Individuais são responsáveis por 26% do Produto Interno Bruto (PIB). Os investimentos ainda estão concentrados em setores tradicionais como comércio e serviço. Juntos, eles são responsáveis por 80% das atividades dos pequenos negócios, segundo última pesquisa feita pelo Dieese. Quando pensa em investir, a maioria ainda opta por áreas como alimentação e vestuário.

Apesar de fazer parte de um percentual menor, um modelo vem sendo ampliado no Nordeste e chama atenção pela alta capacidade de gerar receita e de impulsionar a inovação e a produtividade do país. São as startups, empresas novas, de base tecnológica e que têm grande potencial de crescimento. Ou, de acordo com a definição do americano e acadêmico do empreendedorismo, Steve Blank, empresas que buscam um modelo de negócios que seja repetível e escalável. Entende-se como repetível, o negócio capaz de vender o mesmo produto ou serviço para todos os clientes, sem ter de adaptá-lo ou criar novas estruturas para isso. E como escalável, aquele capaz de atender clientes em grande escala, por vezes, em escala global.

Estas mentes jovens – segundo levantamento feito pela ABStartup, a maioria deste tipo de empreendedor tem entre 25 e 30 anos – estão focadas em desenvolver softwares, sites e aplicativos que tornam o dia a dia dos seres humanos cada vez mais fácil.

A ampliação desses empreendimentos deve-se a uma série de fatores, dentre eles, à ampliação do apoio público/privado. Nas últimas décadas, pastas voltadas para a área de TI e empresários do ramo atentaram-se para a importância de investir nesta área. A expansão do número de incubadoras e aceleradoras em parques tecnológicos, universidades, instituições sem fins lucrativos ou ambientes privados também incentivaram este crescimento.

Uchoa ressalta que, no Ceará, as Universidade Farias Brito, Unifor, Universidade Estadual e Federal do Ceará estão atentas a esse movimento e criaram programas de apoio aos estudantes que querem empreender nesse universo. Outras iniciativas importantes, segundo ele, consistem na profusão de ligas empreendedoras, em sua maioria formada por jovens, como é o caso da Federação de Empresas Juniores, Liga de Empreendedorismo Universitário, Junior Achievement, Associações e Federação das Associações de Jovens Empresários e a CDL Jovem.

Este mês, mais uma aceleradora foi inaugurada na região com aporte de R\$ 35 milhões. Embarcada no Porto Digital, em Recife (PE), a Jump está com inscrições abertas até o dia 29. O primeiro ciclo de aceleração vai selecionar cinco startups e a previsão é de que, a partir da segunda turma, dez empresas sejam aceleradas durante um período de cinco meses. Cada uma receberá R\$ 40 mil para estruturar o modelo de negócio. Além disso, os selecionados contarão com atividades de capacitação, mentoria, consultoria empresarial, conexão com investidores e seminários.

De acordo com o IBGE, a cada ano os negócios digitais no Brasil crescem 28% e movimentam R\$ 28,8 bilhões. Conforme a GEM, 15,8% dos empreendedores iniciais da região consideram o seu produto ou serviço novo para alguns ou para todos. Além disso, 66,7% das pessoas que começaram recentemente um negócio no Nordeste investiram por oportunidade, segundo a GEM. Este percentual vem crescendo de forma expressiva e contínua nos últimos três anos. "As pessoas estão empreendendo mais por oportunidade do que por necessidade. Isto é importante, porque, em um ano de estagnação econômica, de ajustes financeiros e de menor crescimento, esses empreendimentos conseguem se adaptar mais rápido e manter a economia dinâmica", diz Adhvan.

Para o superintendente de aceleração do Porto Digital e gerente da Jump, Pedro Henrique Souza, o país vive um momento de proliferação das startups motivada, em grande parte, pela relativa facilidade em montar uma. "Existem ferramentas acessíveis que ajudam os idealizadores a tirá-las do papel", afirma.

Ao contrário do que é difundido por aí, ganhar muito dinheiro em pouco tempo não é o único ou o principal objetivo de quem investe em soluções de TIC ou da Economia Criativa. A TI Nordeste conversou com jovens empreendedores de duas startups que são referência na região, uma ainda no início e outra já estabelecida. Pessoas que demonstraram trabalhar por amor a sua idéia e que se realizam ao vê-la crescer e mudar, de alguma forma, a vida das pessoas. Para Pedro, paixão pelo que produzem é essencial aos idealizadores. "Os maiores cases de sucesso que conheço são de empreendedores literalmente alucinados pelo seu negócio. Muitas vezes ele vai passar mais de 12 horas trabalhando, ignorar feriados e fins de semana por conta dele. Se não amar o que faz, será muito difícil persistir", opina.

#### A PASTAR

Ver o seu projeto crescer e transformar a vida dos produtores rurais brasileiros, no momento, é o principal foco do estudante de engenharia mecânica Matheus Ladeia, 21, e de seu sócio, o cientista da computação Caio Lima, 22. "Pastar é a primeira palavra que me vem à cabeça quando eu acordo e quando vou dormir. Dedicamos a nossa vida a esta ferramenta", diz Ladeia. A solução, idealizada pelo estudante de engenharia mecânica, é uma central de negociações para o produtor rural, com foco na pecuária. Trata-se de um site online gratuito que oferece resultados online e offline para as buscas feitas por produtores rurais.



As pessoas estão investindo mais por oportunidade", diz o superintendente do Sebrae Bahia, Adhvan Furtado



“Hoje, o produtor encontra em nosso site quem compre o gado magro dele, quem troque um boi por outro, ou quem compre o seu carneiro. Além de apresentarmos tudo que está disponível na web, linkamos esses produtores com corretores cadastrados na nossa base”, explica.

Matheus não hesita em dizer que a Pastar é, atualmente, o maior centro de negociações pecuárias do mundo. Quando surgiu, em setembro de 2013, o site promovia apenas o aluguel de pastos para produtores que passavam por momento de seca. Com o tempo, notou que precisava expandir as negociações: “Sentimos que além do tamanho do mercado não ser autossustentável, existia uma gama grande para ser atendida, que eram os derivativos”.

O site tem uma média mensal de 8 a 10 mil acessos e de 1800 pesquisas. Há uma estimativa de que já foram feitas mais de 100 negociações por meio da página, movimentando R\$ 3 milhões. O site é acessado em todo o país, com maior alcance na Bahia e Minas Gerais. Apesar da quantidade de acessos, o modelo de negócio ainda é um dilema para a startup. “O produto da Pastar ainda não gera receita. É uma base que cresce, em média, 400 acessos ao mês, mas ainda não gera receita”, acrescenta Ladeia. Ele conta que já pensou em monetizar em cima das transações realizadas, mas se deparou com alguns problemas: “Se ganhássemos por transação, passaríamos a ser corresponsáveis pelo produto. E, apesar de o agronegócio representar 35% do PIB baiano e 23% do PIB do país, ainda

é um negócio amador. Existe muita gente que oferece produto de má qualidade e, se seguirmos esse plano de negócio, seremos responsáveis por isso”.

Os sócios também já pensaram em ganhar por lead, mas o número de pesquisas ainda é insuficiente. Agora eles caminham para um modelo de negócio que consiste em cobrar mensalidade dos corretores. “Vamos testar este modelo, mas ainda não sabemos se dará certo. Nosso foco hoje é crescer a base, gerar mais oferta, mais compradores e mais tráfego. E quando tivermos 1 milhão de visualização por mês e 600 mil usuários, pensaremos numa forma de gerar faturamento”, diz Matheus. O Brasil concentra cerca de 5 milhões de produtores rurais e, para tornar o negócio sustentável, o empreendedor espera atingir pelo menos 10% do público alvo. Para isso, eles precisam mostrar para os produtores que comprar pela internet é uma coisa legal e segura. “Nosso público ainda é desconfiado. É um desafio que topamos enfrentar”, completa.

Enquanto ainda não gera faturamento, a startup é mantida graças à captação de recursos federais e ao apoio privado. Em setembro do ano passado, a empresa foi agraciada pelo Startup Brasil com uma bolsa de R\$ 200 mil para a contratação de profissionais. O grupo – hoje formado por sete pessoas: três sócios e quatro funcionários – também recebe o apoio do Serviço Nacional de Aprendizagem Industrial (Senai), por meio da Acelera Cimatic. Além disso, eles já conseguiram levantar capital com um investidor anjo. O valor e a fonte não são revelados, mas, segundo Matheus, o investimento foi feito por um grupo de empresários baianos. A equipe também espera gerar

uma receita de R\$ 400 mil este ano com os leilões, realizados a pedido de leiloeiras.

Para tirar a Pastar do papel, os sócios investiram inicialmente R\$ 11 mil e contaram com apoio da incubadora da Unifacs, universidade particular de Salvador. Para quem está começando e pensa em criar um aplicativo para ganhar muito dinheiro, Matheus aconselha: "Criar um aplicativo viral não é a solução para faturar. O sapateiro surgiu para atender a um número grande de pessoas que não tinha condições de comprar sapatos novos quando os seus danificavam. Ele ganhou dinheiro porque solucionou um problema real. Os empreendedores digitais têm que seguir a linha que o mundo sempre seguiu: A de olhar para os problemas e criar uma solução para eles".

Assim surgiu a Pastar, a partir de um problema vivido pela família de Matheus. "Meu pai teve um prejuízo de cerca de R\$ 300 mil, em 2012 por causa da seca. Muitos animais morreram outros foram vendidos a preço de banana porque a gente não tinha praça e tínhamos que entregar o animal ao preço encontrado ali na região. Talvez, se já houvesse solução como a Pastar, teríamos achado preço melhor", lembra.

## EVENTICK

O cientista Silvio Meira costuma dizer em suas palestras que, para inovar, é preciso resolver problemas com ênfase no novo ou criar um problema para ser resolvido. "O problema novo é aquele que ninguém percebia que existia. Quando uma pessoa cria um problema, explicita um número de necessidades que as pessoas não sabiam que tinham". Conhecendo ou não este lema, o cientista da computação, André Braga, 27, o colocou em prática com a Eventick.

Até o momento em que criou a plataforma, as pessoas não viam problema na maneira como os eventos eram divulgados e como os respectivos ingressos eram negociados. Até que ele provou que tudo isso poderia se tornar ainda mais fácil. "As pessoas comumente usam listas de papel para confirmar o nome de convidados. Mas este modelo está ultrapassado. Com a Eventick, dispomos de vouchers com QR Code. Os produtores podem, por meio de aplicativo, escanear, validar e liberar a entrada, sem que para isso seja preciso fazer impressão. De certa forma, acabamos com as filas", explica André.

Há três anos ele e seus sócios lançaram a plataforma personalizada de venda online de ingressos que, hoje, gera um faturamento de R\$ 2 milhões por mês. Assim como Matheus, André conta que começou a empreender na faculdade. Primeiro ele criou a AgendaRecife.com, em 2009.

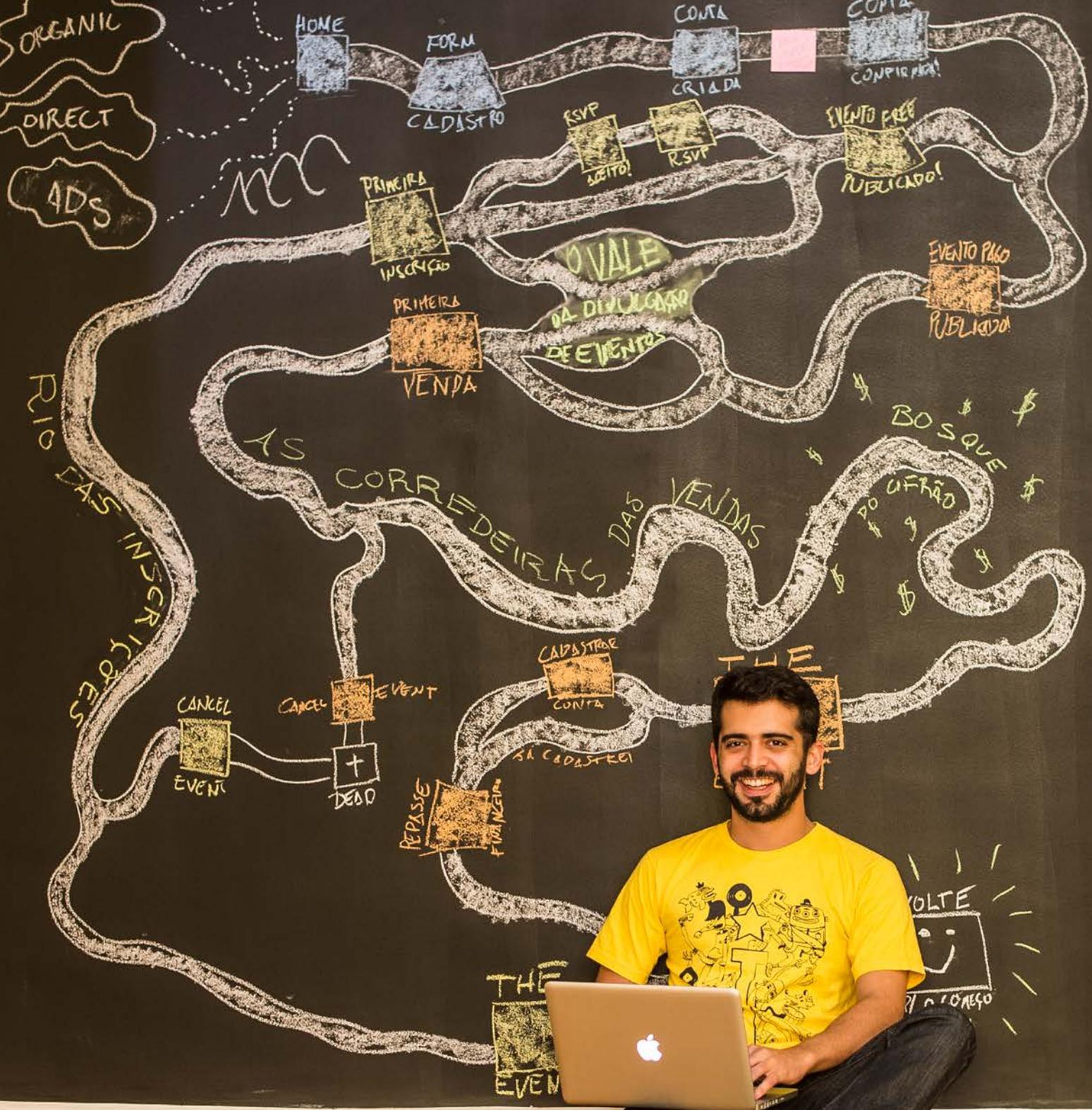
Ele e o sócio Adriano investiram na ideia e viram a plataforma crescer de forma muito rápida. "Tínhamos mais acesso que as editorias de cultura dos jornais, mas não conseguíamos ganhar dinheiro com isso. Os donos de casas de chopp não queriam pagar, então a vendemos para a Vamoz, empresa recifense, que ainda mantém a agenda no ar", conta.

Depois que mudou de foco, sem sair da área inicial de atuação, André viu o negócio crescer. Em outubro de 2012, a equipe formada por quatro sócios foi a única nordestina a ser selecionada pela competição "Desafio Brasil" para participar de um programa de imersão no Vale do Silício. Após voltar da Plug and Play Tech Center, incubadora de onde saíram grandes cases como a internacional PayPal, os empreendedores perceberam que precisavam se mudar para São Paulo, estado que concentra maior número de eventos, produto alvo da Eventick.

"A experiência no Vale do Silício foi única. Lá, ficou muito claro para nós a importância de coisas como automatização de processos, compartilhamento de informações e o questionamento da praticidade de práticas muito tradicionais", conta.

A Eventick já conta com uma média de 700 mil visualizações mensais e 650 mil ingressos vendidos. A plataforma é utilizada para eventos do Porto Digital e do Ministério de Ciência e Tecnologia, bem como os da Startup Brasil. Quando o evento é gratuito, também é promovido de forma gratuita no site. Quando é pago, a Eventick fatura sobre um percentual dos ingressos vendidos. A compra de ingressos pode ser feita através do PagSeguro, cartão de crédito, débito em conta e boleto bancário.

Para quem está começando, André Braga alerta: "As soluções de negócios são um risco para o empreendedor de produtos digitais e inovadores. É uma receita nova, o plano de negócio não é igual. Você não sabe se as pessoas vão aceitar e pagar por aquilo, nem se o modelo de negócio será o ideal". Ele diz que, ao iniciar o negócio, lançou um Produto Mínimo Viável, uma espécie de ferramenta teste: "Não cobrávamos nada, fazíamos inscrições gratuitas. Funcionou. E, enquanto isso, estudávamos um modelo de negócio escalável". Ele ressalta que a grande vantagem da coisa, é alcançada quando o empreendedor consegue fazer com que a sua startup dê certo. Isso porque elas têm o grande potencial de aumentar rapidamente o número de usuários, numa proporção muito maior que os custos. "Se um padeiro aumenta muito o número de consumidores, por exemplo, ele terá que ampliar a produção de forma proporcional. No nosso universo, o custo não aumenta muito com a ampliação de usuários. Eu posso ter 200 novos clientes e, ainda sim, a ampliação de investimento será quase que irrelevante", explica.



André Braga da Eventick

## APOIO

Quem opta por criar empresas de base tecnológica pode contar com apoio público e privado, desde a fase inicial do negócio até a fase de consolidação. Algumas universidades federais do Nordeste, como a de Pernambuco, do Ceará, de Alagoas e a do Rio Grande do Norte já contam com incubadoras em suas dependências ou Núcleos Tecnológicos. Outras, como a Universidade Federal da Bahia (UFBA), mantêm parceria com Parques Tecnológicos, iniciativa das Secretarias Estaduais de Ciência e Tecnologia.

O Programa Startup Brasil, do Ministério de Ciência, Tecnologia e Inovação (MCTI) é o incentivo que mais se destaca atualmente. Em 2013, 110 empresas nascentes foram premiadas pelo projeto e, no ano passado, em estimativa, 100 startups e 12 aceleradoras foram selecionadas, segundo o Micti. O calendário do programa prevê seleção de startups brasileiras e internacionais duas vezes ao ano – em março e agosto. Cada empresa selecionada recebe até R\$ 200 mil de apoio do governo federal e um aporte das aceleradoras privadas que pode chegar a R\$ 1,5 milhão.

Nos estados, o Sebrae também apoia o segmento com promoção de eventos e aporte financeiro. Na Bahia, a entidade mantém parceria com a UFBA, Unifacs e o Senai Cimatec para promover os eventos "Startup Weekend", "Painel de Startups da Semana da Computação" e o "Startup Meetup Salvador". O objetivo principal dos eventos, segundo o superintendente Adhvan Furtado, é proporcionar um espaço de encontro e fortalecer o network destes empreendedores.

Além de participarem dos eventos promovidos pelo Sebrae, os empreendedores também podem recorrer ao Sebraetec, programa que subsidia em até 80% serviços em inovação e tecnologia para as empresas de micro e pequeno porte. Para contar com o apoio, o empreendedor ou empresário precisa ir a uma unidade do seu estado, conversar com um gestor sobre a necessidade da empresa e confirmar o interesse sobre o serviço disponível.

Apesar das iniciativas e da ampliação do número de incubadoras e aceleradoras na região, Pedro Henrique acredita que o poder público e o privado poderiam ajudar muito mais. "Acesso a capital é um problema real que poderia ser resolvido com linhas de crédito específicas para esse tipo de empresa. Os investidores privados também precisam tomar mais risco do que tomam hoje, apostar mais. Mas o ecossistema vem amadurecendo e, a médio prazo, devem aparecer mais iniciativas de fomento a esse tipo de negócio", opina.

## EM TEMPOS DE CRISE...

Neste período de alta dos juros, inflação e retração do PIB, os empreendedores e suas empresas são de suma importância, porque criam empregos, geram renda e pagam impostos. Em suma, movimentam a economia. Quem visa o faturamento em primeiro plano deve optar por algo mais seguro como as empresas tradicionais e as franquias.

Segundo o sócio-fundador da consultora de negócios BA-Stockler, Luis Henrique Stockler, ter uma franquia é a opção mais segura para empreender no momento. "A mortalidade é quatro vezes menor em comparação aos negócios tradicionais. Enquanto 70% dos empreendedores independentes fecham ao longo de cinco anos, apenas 15% das franquias, em média, fecham ao longo do mesmo período". Os setores que continuarão em alta, segundo ele, serão os de alimentação, vestuário e manutenção de veículos.

Mas, para quem, como disse o superintendente de aceleração do Porto Digital Pedro Henrique Souza, é apaixonado por inovação e sonha em criar uma solução, vale a pena investir na ideia. O superintendente do Sebrae na Bahia, Adhvan Furtado, afirma que as empresas de alto impacto, característica das startups, conseguem se adaptar ainda mais rápido, porque são investimentos que nascem por oportunidade e não por necessidade. Além disso, os empreendedores podem contar com o apoio das iniciativas públicas para manter o negócio. Souza tem a mesma opinião. Ele explica que este é um ótimo momento para lançar uma empresa digital no país, porque a crise econômica não diminuiu o apetite dos fundos de capital empreendedor (venture capital). "Pelo contrário, atualmente há muitas oportunidades de investimentos para o segmento, e as necessidades do país continuarão fazendo com que o setor siga a todo vapor".

O importante, segundo Matheus Ladeia, dono da Pastar, é ter os pés no chão. "A juventude tem uma falsa ilusão de que é muito fácil ganhar dinheiro com negócios de TI e é totalmente o contrário. O negócio digital é muito mais sensível que um negócio físico. Requer muito mais dedicação dos empreendedores, não tem um centro de custo tão definido e tem que tomar uma proporção um milhão de vezes maior para se tornar rentável. E isso é muito complicado", opina Matheus Ladeia.

Já Pedro orienta a quem está chegando que tenha resiliência. "O caminho do sucesso quase sempre é tortuoso e cheio de obstáculos. Não desistir, acreditar muito no seu negócio, trabalhar muito e se conectar com as pessoas certas sempre fazem a diferença". **TI**



POR PRISCILA MACHADO

Formado em administração de empresas, Guilherme Junqueira, sempre foi uma pessoa muito ligada ao empreendedorismo e, desde sua formação acadêmica, envolvia-se com empresa júnior, centro acadêmico e organização de eventos. Ele é autor de três livros virtuais relacionados a *Landing Pages*, *Ecosistemas de Startups* e *Produtividade nas Nuvens*. Em seu currículo, coleciona experiências relevantes como a direção da *Jera*, desenvolvedora aplicativos *mobile*, da qual ainda é sócio. A fundação da StartupMS, em 2011, organização que ganhou relevância no cenário nacional por ter sido bem estruturada, ter organizado mais de 20 eventos voltados para o segmento e ter conquistado a associação de mais de 40 empresas. Estes méritos o levaram a ocupar o cargo de diretor

executivo da ABStatup, a maior associação sem fins lucrativos do segmento. O homem de grandes conquistas, também já vivenciou períodos de crise, como a falência de sua primeira empresa, a *ClickBairro*. É com o *know-how* de quem viveu o surgimento e a expansão das *startups* no País, que ele fala, nesta entrevista descontraída, sobre o cenário destas empresas no Nordeste, o apoio dado pela organização e o investimento na área neste período de crise econômica.

**TI Nordeste - O Brasil é o país mais empreendedor do mundo segundo o GEM. Em sua opinião, de que forma as startups impulsionam este empreendedorismo?**

**Guilherme Junqueira** - As *startups* trazem o novo jeito de tentar, de chegar. Elas criam novas oportunidades. São bem menores que o mercado tradicional, mas têm uma capacidade de impacto bem maior que qualquer outro. Enquanto uma padaria precisa abrir novos pontos para atender uma clientela de dez mil pessoas, por exemplo, uma *startup* pode, em um único lugar do Brasil, atender todos esses clientes. Você consegue enxergar por um lado muito mais otimista.

**TI (NE) - No último anuário do trabalho, feito pelo Dieese, este tipo de empreendimento ainda não aparece de forma definida. Diante do número de empresas de perfil tecnológico e inovador, não seria o momento de adicionar as startups nessas pesquisas?**

**GJ** - O nosso trabalho como associação é exatamente esse, fazer um levantamento do número de startups no país. É um mercado novo, com quatro anos, e que está se consolidando. É natural que algumas entidades ainda não tenham incluído esta denominação em suas pesquisas.

**TI (NE) - O que mostrou o levantamento da ABStartup?**

**GJ** - Temos quase 3.500 startups em nossa base de dados. A grande maioria dos empreendedores tem entre 25 a 30 anos, e boa parte tem graduação. O modelo de negócio destas empresas tem sempre um viés bem inovador. Temos tentado mapear cada vez mais as categorias em que essas empresas se encaixam, o setor e o nível de maturidade. Dados apontam, por exemplo, que 52% das startups já estão na fase de operação, que é quando já têm CNPJ. Mapeamos este perfil com uma amostragem um pouco menor que a da nossa base, durante uma case, conferência anual de startups e empreendedorismo, que acontece sempre em novembro, e reúne quase quatro mil pessoas.

**TI (NE) - De que forma a AbStartup apoia as empresas de TIC e Economia Criativa?**

**GJ** - As startups podem se associar à ABStartups e contar com uma série de recursos para fortalecer seu negócio. Pessoa jurídica paga R\$ 200 e pessoa física R\$ 100. Quem se associa passa a fazer parte de um grupo seletivo. Nós desenvolvemos 12 programas que oferecem desde acesso ao mercado e mentoria à curadoria. Há uma série de benefícios que acabamos levando para os associados. Dentre eles, os eventos. Recentemente, a *Pitch Corporate* selecionou as dez melhores startups e vai colocá-las de frente com os maiores compradores, que são os grupos educacionais Kroton e Estácio.

**TI (NE) - São quantos anos de AbStartup?**

**GJ** - A organização foi fundada em junho de 2011, é tão nova quanto seu conceito no Brasil. É interessante que as startups tenham crescido de forma tão rápida, e tenha chamado a atenção de tantas pessoas, ao ponto de acharmos que é algo antigo. O surgimento destas empresas aqui se deu de forma natural. Venho acompanhando desde a bolha da internet nos Estados Unidos, quando já havia modelos como o *Buscapé*. E acabamos difundindo muito aqui, inspirados nessas empresas internacionais e também nas brasileiras. Foi uma mistura de motivação.

**TI (NE) - A associação é uma entidade sem fins lucrativos. Como ela se paga?**

**GJ** - No início, não cobrávamos pelas associações, porque não gerávamos valor para as startups. Atualmente, passamos a cobrar como contrapartida ao acesso exclusivo a descontos de fornecedores de produtos, serviços, cursos e workshops, networking entre empreendedores, mentoria qualificada e intercâmbio com compradores, investidores e aceleradoras. Mas essa não é a nossa principal fonte de receita. Trabalhamos com a prestação de serviços de curadoria de eventos, venda de publicidade em nossos canais, patrocínio aos nossos eventos e desenvolvimento de projetos e convênios especiais com instituições público/privadas.

**TI (NE) - Dentre os cases que contaram com apoio da AbStartup, qual você poderia destacar?**

**GJ** - A *Netshow.me* foi, sem dúvida, uma das mais interessantes. A plataforma promove shows ao vivo, pela internet, de bandas independentes por um preço acessível. Além disso, há toda uma interação com fãs. Eles conseguiram levar o produto para fora do Brasil e atraiu investidores anjo importantes. Um deles foi o fundador do *Buscapé*. Foi um case que deu certo e que foi apoiado por nós.

**TI (NE) - A estagnação da economia afeta as startups?**

**GJ** - Afeta, porque, querendo ou não, o dinheiro está curto para todo mundo. Mas o ponto otimista é que elas conseguem ser mais flexíveis. Um barquinho é manejado muito mais facilmente que um transatlântico. É muito mais fácil desviar de um arquipélago quando se é pequeno do que quando se é grande. Além disso, elas acabam sendo uma opção para as grandes empresas que estão com dificuldade por causa da crise, porque têm custos menores e compram produtos com taxas mais baratas. Por esse motivo, elas costumam crescer mais neste período que as empresas de grande porte.

**TI (NE) - Mesmo assim, o período é de cautela? Que conselho daria para quem está começando?**

**EV** - Sim. O conselho é pensar bem antes de empreender, porque não é fácil. Nem na época de vacas gordas, nem das vacas magras. É preciso estar preparado. Não pode se jogar de cabeça porque tem que ter capital ao

menos para se manter. O risco é bem maior para quem está começando. O ideal é traçar estratégias de sobrevivência. Algumas, por exemplo, podem começar com o cliente pagante. Talvez essa seja a melhor dica para quem já tem algo engatilhado.

### **TI (NE) - O Sudeste ainda é a região que mais concentra empresas desse perfil. Em sua opinião, como está o cenário no Nordeste?**

**GJ** - Foi bem crescente nos últimos dois anos, até porque, a região forma profissionais técnicos bons. Ceará, Pernambuco, Bahia e Alagoas, hoje, lideram o *ranking*, segundo a nossa base de dados. Há uma série de fatores por trás deste crescimento, mas a qualificação, possivelmente, é um dos mais fortes. A conjuntura da academia, responsável por ampliar o conhecimento; mais o mercado, que é quem vai empreender; e o governo, que apoia e facilita o andamento, também é importante. É o que chamamos de "Triple Helix". Pernambuco é o estado com o maior número de *startups* cadastradas em nosso banco. São 101. Em seguida vem Ceará e Bahia, ambas com 53. Mas eu sinto que o Ceará, nesse sentido, está muito mais desenvolvido, por ter implantado aceleradoras há um determinado tempo.

### **TI (NE) - Quem investe em uma ferramenta, uma solução digital, tem que ter paciência porque, na maioria das vezes, o retorno não é imediato. Estes empreendedores precisam ter paixão pelo que produzem?**

**GJ** - Eu digo que empreender uma solução tecnológica e inovadora é um mix. Eu chamo isso de ser um empreendedor em 3D, ou seja, ter Desejo, Determinação e Disciplina. A ordem de utilização dos Ds fica a critério de cada um e vai depender também da forma como dirige o negócio. Quando eu comecei, fazia as coisas nessa ordem. Primeiro, era muito apaixonado; depois, tinha muita determinação em conseguir sucesso e depois passava a ter disciplina. Hoje, mais maduro, e depois de ter quebrado a cara

com experiências negativas, uso a ordem invertida dos Ds. Primeiro tenho disciplina para cumprir metas, depois determinação para entregar as coisas e, por último, o desejo.

### **TI (NE) - Que erro deve ser evitado no processo de criação de uma empresa?**

**GJ** - Um erro que eu costumo chamar de "Síndrome de Sméagol", inspirada no personagem da trilogia Senhor dos Anéis, que está obcecado o tempo todo pelo anel ("meu precioso"). O empreendedor é tão apaixonado pela sua ideia que, muitas vezes, fica cego para a vida real, para o que o mercado demanda e, principalmente para opinião dos clientes (ou possíveis clientes). É preciso ser flexível para mudar, ou acrescentar algo novo, quando a ideia inicial não está dando certo.

### **TI (NE) - Em sua opinião, as instituições públicas apoiam as startups como deveriam?**

**GJ** - O governo já começou a apoiar. Acho que já está dando a sua participação, principalmente, com o "Startup Brasil", que cessa muito bem a carência que existia na área. A tendência é que esse apoio seja ampliado à medida que estes empreendimentos ganham força no país.

### **TI (NE) - Quais os principais problemas do ecossistema das startups atualmente?**

**GJ** - Alguns chamam este ecossistema de bolha. Mas, na minha opinião, a grande quantidade de pessoas querendo, tentando e, de fato, empreendendo, só tem a contribuir, pois reforça ainda mais a necessidade de profissionalização deste segmento. Outro problema que vejo neste meio é o desafio de aprender e implementar uma gestão empresarial eficiente. Para crescer, as empresas precisam de pessoas talentosas, algo que está cada vez mais difícil de achar e, principalmente, de pagar, devido aos altos salários requisitados por bons profissionais. A saída que muitas *startups* encontram é treinar internamente jovens em potencial, terceirizar mão de obra e oferecer *vesting* para os profissionais mais engajados. **TI**

Estudante baiana tem até maio para decidir em qual das nove universidades ingressará



## ESTUDANTE BAIANA É APROVADA EM NOVE UNIVERSIDADES NOS ESTADOS UNIDOS

*Yale, Stanford, Minerva, Columbia, Duke, Northeastern, Middlebury, Dartmouth e Barnard* não são apenas algumas das melhores universidades do mundo, como também as opções de escolha da estudante baiana Georgia Gabriela da Silva, aprovada em todas elas. Com apenas 19 anos, a jovem da cidade Feira de Santana, foi selecionada após realizar, nos Estados Unidos, um processo conhecido como *application* – uma espécie de vestibular. E não para por aí. Georgia ainda espera ser selecionada em outras duas instituições de ensino superior. A estudante já teve, em 2014, um trabalho de pesquisa selecionado em um programa de *Harvard*, também nos Estados Unidos. O projeto apresentado foi um *kit* de diagnóstico da endometriose, que prevê uma forma mais rápida e com menor custo de detectar o problema que afeta mais de seis milhões de mulheres brasileiras entre 15 e 45 anos, e que tem, como uma das consequências, a infertilidade.

IMAGEM: HUBSPOT.NET



## UNIVERSIDADE DE CAMPINA GRANDE CAPACITARÁ ESTUDANTES COM CURSO DE COMPUTAÇÃO EM NUVEM

A Universidade Federal de Campina Grande (UFCG), em parceria com a empresa multinacional *Huawei*, está investindo na capacitação de estudantes para trabalhar com equipamentos e *softwares* de computação em nuvem. O projeto inclui a montagem de um laboratório de pesquisa na UFCG e traz, para o Brasil, o *FusionClube* – um servidor para aplicação de computação em nuvem, que ainda não existe no país. Cerca de 20 a 25 estudantes desta universidade receberão uma bolsa de estudos para integrar o projeto, que terá duração de 13 meses. Ao final do curso, todos receberão certificados e estarão aptos a integrar o mercado de trabalho.

A computação em nuvem permite o acesso a qualquer dado através da internet, sem a necessidade de instalar programas ou aplicativos

# CONTRATE UM JOVEM APRENDIZ.

SE CADA UM FIZER A SUA PARTE TODO MUNDO SAI GANHANDO.



A Incores é uma organização sem fins lucrativos que atua na inclusão de jovens no mercado de trabalho através da capacitação profissional. Juntos podemos ampliar oportunidades, promover cidadania e diminuir a vulnerabilidade social.

\* Toda empresa com mais de 7 funcionários, é obrigada a contratar um mínimo de 5% de aprendizes para atender ao seu quadro, de acordo com o percentual exigido por lei (art. 429 CLT)

[www.incores.org.br](http://www.incores.org.br)  
713321-7668  
[incores@incores.org.br](mailto:incores@incores.org.br)

**INCORES**





# SINCERICÍDIO

Ultimamente, com muitos episódios acontecendo ao mesmo tempo e, vez por outra, comprometendo o equilíbrio emocional dos seres humanos, falar a pura verdade quando não deveria pode ser um ato extremamente imprudente. Você acaba revelando, de forma árida e irreversível, um sentimento seu, mas que não se aplica tão bem ao ouvido alheio. Ser honesto é importante, mas ser grosseiro é totalmente desnecessário. Ponderação, nessa hora, é item muito valioso.

De uma forma geral, as pessoas carregam consigo comportamentos, hábitos, vícios e manias. Umas são mais aceleradas, ansiosas e impacientes. Outras são mais lentas, serenas e interativas. Algumas são mais organizadas, planejadas e antenadas enquanto outras são mais bagunceiras, improvisadas e alienadas. Mas assim é a natureza e seria um completo tédio se todas as criaturas fossem completamente iguais.

O que pega mesmo é a hora da verdade. Pontuar para o outro o que incomoda, desanima e desmotiva. A tão sonhada assertividade, que é falar a verdade com amor, às vezes, passa a léguas de distância da conversa real, tipo aqui e agora. Mas falar é preciso. Assim, é importante buscar o

cuidado com as palavras, a forma de colocar a questão. Já no trabalho, é bem diferente. Se não der para sinalizar alguma coisa, o negócio é relativizar e tocar o barco. Você sabe o que te espera no início de cada mês...

Tem gente que gosta da verdade que, muitas vezes, pode ser uma crítica construtiva. Tem gente que não gosta da verdade porque ela revela, confronta e desestabiliza um comportamento inadequado. Em algumas situações, a verdade é apenas instrumento de agressão e exibição. Para todos os momentos, a verdade pode ser sedução, compromisso e esperança. Com ela (e com a parte que realmente interessa) a vida é mais próspera e feliz.

**Maria Ângela Orlando** é formada em Informática pela UERJ com passagem profissional pela Anixter, Adobe e Avaya. Atuou também na área de treinamento corporativo, no Grupo Ibmecc e na Fundação Getúlio Vargas. Atualmente é consultora em coaching comercial e criadora do blog [zoomcotidiano.wordpress.com](http://zoomcotidiano.wordpress.com) para publicação de crônicas.

# 7 PRINCIPAIS ERROS QUE AS PESSOAS COMETEM AO CONTRATAR UM SITE



Acesse agora [www.saiteria.com.br](http://www.saiteria.com.br) e baixe inteiramente grátis nosso e-book

1 Procurar o sobrinho para fazer de graça



2 Procurar o "Cara do Site" para fazer mais barato



3 Ignorar o custo mensal de suporte e hospedagem

4 Não perceber a importância de ter uma empresa séria para dar suporte



5 Achar que Facebook substitui o site



7 Pensar que basta fazer o site para aumentar o faturamento



6 Não ter autonomia para atualizar o site



Design: Graziela Andrade

# MANGUEZ.AL

POR GABRIELA CIRQUEIRA

Comunidade de *startups* utiliza práticas colaborativas para mudar modelo de empreendedorismo em Recife

Com a proposta de romper padrões musicais e protestar contra o abandono do estado nos investimentos políticos e culturais, Pernambuco lançou, na década de 90, o movimento cultural *Manguebeat*, com ideais que inspiram gerações até hoje. Um exemplo dessa influência está no nome e na proposta do ecossistema de *startups Manguez.al* que vem mudando não a música, mas o modelo do empreendedorismo pernambucano.

Com práticas de colaboração em empreendedorismo, tecnologia e *design*, o *Manguez.al*, unido a outros empreendimentos como o Porto Digital e C.E.S.A.R, tem colocado o estado de Pernambuco - e a região Nordeste - como foco central, e não mais na periferia dos investimentos.

Idealizado por Thiago Diniz e Leo Zeba, em 2011, após um evento chamado *Startup Weekend (SW)*, o *Manguez.al* conta, atualmente, com a participação de mais de 30 *startups*. "Após o SW, percebemos que o cenário da tecnologia em Recife precisava dar suporte às empresas nascentes. Com a nossa experiência e a de outros empresários que tiveram iniciativas frustradas ao tentar montar uma *startup*, notamos que os maiores problemas eram a falta de apoio de uma comunidade, de mentores e de contatos que favorecessem à geração de negócios", afirma Thiago.

Todos os empreendedores que fazem parte da comunidade ficam responsáveis por manter o espaço organizado e atualizado. Os principais requisitos para participar do projeto é que a empresa já esteja funcionando no mercado e que tenha sido criada em Pernambuco. Um dos desafios é acompanhar as *startups* desde a criação até a sua consolidação. Para isso, práticas colaborativas são essenciais no *Manguez.al*. "Para participar do grupo é preciso estar disposto a ajudar mais do que ser ajudado. Somos uma comunidade sem diretoria ou organização

central. Mensalmente, um dos membros se torna voluntário na organização do *Manguez.al Meetup*, além das edições do SW e de outros eventos como o *Tropical Ruby* e o *Hora Extra*", ressalta Thiago.

Um exemplo de como a experiência é essencial no desenvolvimento comunitário é a empresa de vendas de ingressos *online*, "Eventick" - integrante do *Manguez.al* - selecionada para participar de um programa de aceleração no Vale do Silício, em 2013. Depois de três meses incubados na Califórnia, os empreendedores utilizaram o aprendizado para ajudar outras *startups* a se desenvolverem. Atuando também como ex-CEO da Eventick, Thiago ressalta que a vivência trouxe novas ideias e oportunidades para o *Manguez.al*. "Com a nossa estada no *Silicon Valley*, levantamos investimentos de uma aceleradora nacional (*Aceleratech*) e trouxemos novos contatos e incentivos para outras *startups*."

## COLABORAÇÃO EM PROL DA CIDADANIA

Com o objetivo de "criar uma ponte entre cidadãos e poder público", a plataforma digital *Colab.re* que também integra o *Manguez.al* - permite que moradores publiquem relatos e registros de problemas urbanos na sua cidade, como lixo, buracos, trânsito e segurança, que são enviados diretamente para a prefeitura local. Além do *site*, a plataforma possui um aplicativo para *smartphones* com sistema *Android* ou *iOS*.

De acordo com o co-fundador do *Colab.re*, Gustavo Maia, o primeiro local de atuação foi no Recife, em março de 2013, mas a plataforma já atende outras 50 cidades pelo Brasil. "No início, enviávamos manualmente as demandas publicadas

**PORTO DIGITAL E C.E.S.A.R** O Centro de Estudos e Sistemas Avançados do Recife (C.E.S.A.R) é um polo de inovação pernambucano que utiliza engenharia avançada em Tecnologias da Informação e Comunicação (TICs) para solucionar questões de empresas e indústrias de diversos setores. O centro integra o *Porto Digital*, um parque urbano que reúne mais de 200 empresas nas áreas de empreendedorismo, tecnologia e inovação. Foi eleito, em 2005, como o maior parque tecnológico do país e, em 2009, como um dos "dez locais do mundo onde o futuro está sendo criado".



pelos cidadãos para as prefeituras. Cerca de três meses após o lançamento ganhamos o prêmio de 'melhor aplicativo urbano do mundo' da fundação franco-suíça *New Cities*, o que atraiu a participação de novos usuários e prefeituras", destaca.

A iniciativa já rendeu diversas premiações como a de "melhor aplicativo *mobile* de Governo e Participação do Brasil" e "TOP 5 do mundo" no *WSA Mobile*, premiação apoiada pela Organização das Nações Unidas (ONU); "melhor negócio criativo do Brasil" na *Creative Business Cup*; e o Prêmio Tele Síntese de inovação em comunicação. "Ambientes como o *Manguez.al* são importantes para a troca de experiências, de casos de sucesso e debates com outros empreendedores", ressalta Gustavo.

Diferente de outras redes sociais em que as reclamações acabam desconhecidas pelos órgãos competentes, o *Colab.re*, além de enviar diretamente as postagens dos usuários para as prefeituras, permite que as mesmas sejam "apoiadas" ou "compartilhadas", e monitora os resultados. Um alerta para os órgãos públicos e uma maneira eficaz de solucionar os problemas relatados. "Nas cidades em que a prefeitura está utilizando o *site* oficialmente, oferecemos um painel de gestão em que o poder público pode gerar protocolos, encaminhar e atender as publicações. Os usuários recebem *feedback* constante quando uma delas é aceita, encaminhada para o responsável e, claro, quando é resolvida", conclui Gustavo.

#### APOSTA NA DIVERSIDADE

Uma característica do *Manguez.al* é apostar na diversidade do grupo de *startups* que integram seu ambiente. O que poderia gerar discordância atua como fator de união para a comunidade. Seja com aplicativos (*MobiClub*), notícias de surf (*Surf-guru*), segurança (*Avisa.La*), financiamento (*Fatura Simples*), bebês (*Baby Life Me*), até plataformas de ensino sobre tecnologia como a *Py Cursos*, todos têm espaço e voz ativa.

Idealizada por Gileno Alves Santa Cruz Filho e Marcel Caraciolo, a *Py Cursos* oferece cursos gratuitos sobre programação usando a linguagem *Python*. A plataforma já conta com participação de 30 mil usuários e mil alunos formados. "Observamos que o mercado estava carente de ensino à distância sobre programação e computação com essa linguagem. Atualmente nossos cursos são de desenvolvimento *desktop*, programação básica e avançada, desenvolvimento *web* e computação científica", destaca Gileno.

No *Manguez.al*, a *startup* tem por objetivo o planejamento de estratégias de empreendedorismo que tragam novidades na área de tecnologia. "A participação no *Manguez.al* é importante para trocar ideias e experiências, buscar parceiros e abrir a mente para a inovação de mercado. Como resultado já lançamos, em 2013, o *Python para Zumbis* com 20 mil usuários. Este foi o primeiro MOOC de ensino de programação no Brasil utilizando o *Python*, além de sermos os pioneiros na criação de cursos de inteligência artificial online com essa linguagem", conclui Alves. **TI**

IMAGEM: SKYSCRAPERCITY.COM



Cerca de 31 cidades em todo mundo fazem parte da lista

## OLINDA INTEGRA REDE MUNDIAL DE CIDADES INTELIGENTES

Foi anunciado, no mês passado, que Olinda passaria a integrar a lista da rede de cidades inteligentes do mundo. Com a admissão, Olinda poderá agora estabelecer diretrizes para o desenvolvimento de ações sustentáveis que ajudem à melhoria da mobilidade urbana da localidade. A indicação aconteceu durante a CeBIT 2015, maior feira de Tecnologia da Informação e da Comunicação (TIC), realizada em Hannover, na Alemanha. A proposta tem como objetivo criar uma interconexão entre municípios a fim de que estes possam trocar experiências, fortalecer e viabilizar a implantação de projetos tecnológicos nas regiões. A iniciativa do Fórum Nacional de Ciência e Tecnologia da Frente Nacional de Prefeitos e da União Europeia tem apoio do Banco Mundial. Cerca de 31 cidades do mundo todo fazem parte da lista. No Brasil, estão incluídas Olinda, Anápolis, Porto Alegre, Vitória, Colinas de Tocantins e Taguatinga.

IMAGEM: SECTI.BA.GOV.BR



Assinatura do termo de cessão do projeto aconteceu dia 27 de março

## ITABUNA SERÁ A MAIS NOVA CIDADE DIGITAL DA BAHIA

No final do mês de março, Itabuna foi contemplada com o programa Cidades Digitais. Beneficiada através de um edital, a cidade receberá a construção de redes de fibras ópticas para interligar os órgãos públicos locais. Serão disponibilizados, ainda, aplicativos de governo eletrônico para a prefeitura e capacitação dos servidores para uso e gestão da rede. A população também será beneficiada com a oferta de *internet* gratuita para uso livre em espaços públicos. Segundo o *site* da Secretaria de Ciência, Tecnologia e Inovação do Estado da Bahia (SECTI) o projeto tem com o objetivo modernizar a gestão, ampliar o acesso aos serviços públicos e promover o desenvolvimento dos municípios brasileiros por meio da tecnologia.

*Há 8 anos, esta é a nossa essência!*

# PROJETOS GRÁFICOS EDITORIAIS

*A Ti Nordeste  
tem a nossa essência...*

{Livro} {Revista} {Jornal} {Periódico}  
{Catálogo} {Portifólio} {Guia} {Anuário}

Somos especialistas no desenvolvimento de  
projetos gráficos e diagramação na área editorial

71 4113-0776

[persondesign.com.br](http://persondesign.com.br) e [contato@persondesign.com.br](mailto:contato@persondesign.com.br)

 /persondesign

ABEDSIGN



persondesign®

# CHINA LANÇA PRIMEIRO CARRO DO PAÍS FEITO POR UMA IMPRESSORA 3D

IMAGEM: DIVULGAÇÃO



Veículo impresso em 3D chega  
à velocidade de 40km/h

46

REVISTA TI (NE) MAIO 2015

POR GABRIELA CIRQUEIRA

Sim, já é possível imprimir objetos reais em uma impressora tridimensional (3D). A tecnologia, que há alguns anos parecia uma ideia de filmes de ficção científica ou talvez uma previsão infundada do *thriller* "De volta para o futuro", já é uma realidade. Mesmo que ainda pouco acessível para a maioria.

A China, segunda economia do mundo, é um dos países que está apostando no potencial deste tipo de impressão com o lançamento do primeiro automóvel produzido tridimensional-

mente no país. O modelo sedã de 500kg custou em torno de US\$ 1.770 e levou apenas 5 dias para ser fabricado. A novidade já foi testada nas ruas da cidade chinesa de Hainan.

O carro, movido por energia elétrica, tem 1,63 metros de largura e 3,6 metros de comprimento, e circula a uma velocidade máxima de 40 km/h. Toda a carroceria do automóvel foi impressa pela empresa Sanya Sihai. Apenas componentes como rodas, eixos, motor, bancos e espelhos retrovisores foram produzidos em linhas de montagens tradicionais.

Esse não é o primeiro automóvel impresso em 3D no mundo, a *Local Motors*, empresa estadunidense, já havia apresentado um modelo em janeiro deste ano. A estimativa é de que o automóvel seja comer-



Primeiro carro chinês impresso em 3D é testado nas ruas

cializado ainda em 2015 por preço não divulgado.

A NASA já utiliza essa tecnologia, e empresas chinesas como a *Shangai WinSun Decoration Design Engineering Co* já imprimiram casas e até edifícios em 3D, com impressoras que levaram 12 anos para serem construídas, pelo valor de cerca de € 3 milhões (R\$ 9,1 milhões).

Esse “pequeno” fator é um presságio do porquê ainda não se pode ter facilmente essa tecnologia em casa. Além disso, a maioria das máquinas imprime apenas um ou dois tipos diferentes de materiais, sem os circuitos elétricos de um aparelho e sem o acabamento de um produto vendido por uma loja. **TI**



# APLICATIVOS QUE TODAS AS MÃES DEVEM CONHECER

A coluna Mobile deste mês está especial. Em comemoração a uma das datas mais importantes do ano, o Dia das Mães, a equipe da Revista TI Nordeste reuniu os aplicativos essenciais para todas as mães, sejam elas donas de casa, artistas, empresárias ou profissionais de TI.



## Trello

Com esse organizador de tarefas é possível criar uma agenda pessoal ou compartilhar atividades com outras pessoas, alertando qual o prazo de conclusão das tarefas de cada uma.



## Baby Monitor

Ideal para as mães de primeira viagem que querem cuidar do sono do bebê. Com ele é possível monitorar o nível de som do quarto, com alertas e fotos sobre qualquer grau de ruído acima do configurado.



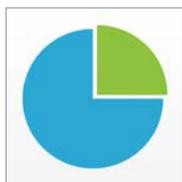
## 23 Snaps

Rede social privada para que mães compartilhem fotos, vídeos e histórias de seus filhos apenas para familiares e amigos.



## OptimizeMe

No aplicativo é possível registrar toda a rotina diária em categorias como saúde, criatividade e lazer, além de fornecer dados como peso e tipo de alimentação. Com esses dados você recebe dicas diárias de como mudar seu lifestyle e incentivos na execução de metas para melhorar o bem estar.



## GuiaBolso

O Guia de Bolso é o novo bloquinho de papel, com a vantagem de mostrar gastos e despesas mensais por categoria. Basta associar uma conta bancária e deixar que o aplicativo cuide das suas finanças.



## Period Tracker

Excelente para controlar o período menstrual, com dicas de prevenção e alertas sobre a época de ovulação para quem deseja ser mãe.



## Daily Workouts

O aplicativo traz uma série de exercícios em vídeo que podem ser feitos em casa. É possível escolher treinos de 5, 8 e 10 minutos para abdômen, braços, pernas e bumbum, ou escolher a versão "full" com todas as séries juntas.



## FindMe e FindMe Picnic Time

Os jogos são voltados para crianças autistas e servem como uma boa opção para que as mães brinquem com seus filhos através de desafios que estimulam a memória e o aprendizado, e que mostrem como funcionam as relações humanas.



## IG Receitas e Boa Lista

O IG é aplicativo de culinária, em português, com uma infinidade de receitas, numa interface bem fácil de usar. Com ele também é possível criar receitas vegetarianas e lights. Já o Boa Lista serve para comparar preços de produtos, criar listas de compras e controlar os gastos no supermercado.



## Hello Talk

Para mães que querem aprender outros idiomas, o Hello Talk permite trocar mensagens e áudios em diversas línguas com usuários do mundo inteiro, com base no seu nível de conhecimento (iniciante, intermediário ou avançado). O aplicativo oferece ainda um tradutor de frases que pode auxiliar nas conversas.



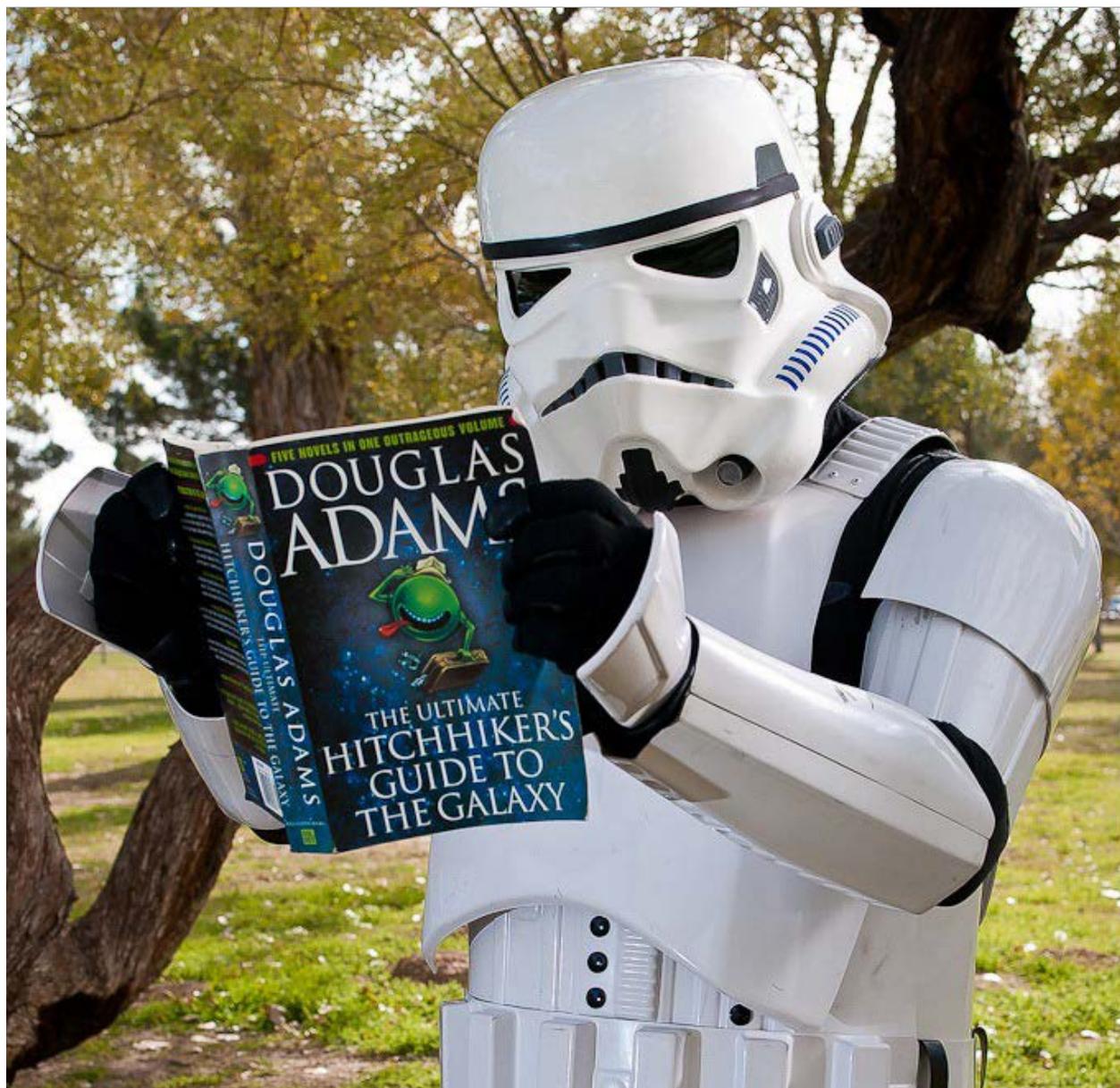
## Waze

Para as motoristas, com o Waze é possível compartilhar informações de trânsito das vias em tempo real e evitar transtornos em engarrafamentos.

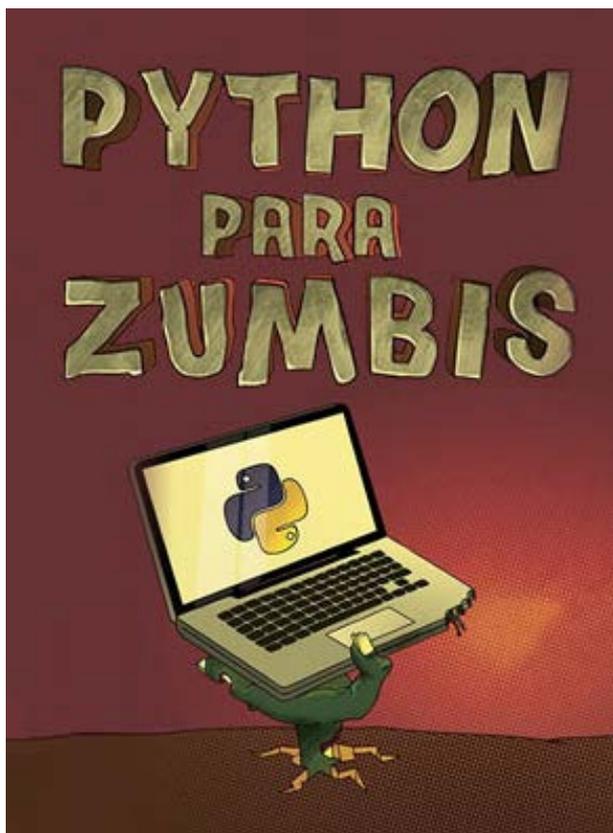


## Yelp

Com este aplicativo, é possível encontrar qualquer gênero de estabelecimento de diversas cidades do mundo, e conhecer as opiniões (boas ou ruins) dos que já estiveram no local, além de permitir que o usuário deixe também sua própria avaliação. Ele ainda apresenta a média de preços, telefones e mapas de todos os locais.



Comemora-se em 25 de maio o Dia do Orgulho Nerd e o Dia da Toalha. As iniciativas têm como referência a *première* do primeiro filme da série Star Wars Episódio IV: Uma Nova Esperança. Além disto, a data homenageia Douglas Adams, escritor da série de livros "O Guia do Mochileiro da Galáxias".



## EDIÇÃO 2015 DO PHYTON NORDESTE ACONTECE EM NATAL

Em abril, Natal vai receber a edição 2015 do Python Nordeste. Destinado a profissionais e estudantes que trabalham com a linguagem de programação, o evento promoverá o curso de Python para Zumbis, que será ministrado por Fernando Masanori, docente da FATEC, com Mestrado pelo ITA. O encontro contará ainda com a participação de Rafael Martins da globo.com, Renzo Nuccitelli, Engenheiro da Computação pela ITA e Jessica McKellar diretora do thePSF (Python Software Foundation). O Python Nordeste 2015 vai acontecer entre dos dias 14 e 16 de maio. As atividades vão se dividir em dois locais, no Instituto Metr pole Digital, UFRN, e Auditório do IFRN, Campus Natal.

**DATA:** 14 a 16 de maio de 2015

**LOCAL:** Instituto Metr pole Digital, UFRN, e Auditório do IFRN, Campus Natal

**INSCRI OES:** <http://2015.pythonnordeste.org>

**INVESTIMENTO:** R\$ 100,00

## TECNOLOGIA, INTERNET E GAMES SERÃO TEMAS DA PRIMEIRA "EXPOTEC"



J  estão abertas as inscri es para a EXPOTEC – Inova o ao Extremo. O evento vai acontecer em João Pessoa, Paraíba, entre os dias 27 e 30 de maio. O encontro, que pretende articular as técnicas da tecnologia com as das m dias alternativas, vai receber palestras, debates, competi o de Robótica e encontros de blogueiros e ativistas digitais. Nesta primeira edi o, esperam-se, aproximadamente, três mil pessoas, entre profissionais da área de *Software* Livre, Robótica, Tecnologia, Internet, M dia Alternativa e *Games* de todo o país. Também vão participar do encontro especialistas internacionais como o diretor executivo da *Linux International*, Jon Maddog Haal. O evento ainda contará com uma batalha de Robôs. A competi o acontecerá com provas de futebol, vôlei, corrida, ca a   latinha, tapa-buraco, *Rescue* e DIY.

**DATA:** 27 a 30 de maio de 2015 **LOCAL:** Hotel Vila Gal  Cumbuco

**ENDEREÇO:** PB 008, 0 – Polo Turístico Cabo Branco, João Pessoa-PB

**INSCRI OES:** <http://www.expotec.org.br>

**INVESTIMENTO:** R\$ 200,00

## EM MAIO, FORTALEZA E RECIFE RECEBEM O PROJETO ITINERANTE RD ON THE ROAD



Fortaleza e Recife irão receber, respectivamente nos dias 19 e 21 de maio, os maiores especialistas em *Marketing* Digital e Vendas do Brasil. Segundo o *site* do evento, o projeto itinerante *RD on the Road*, tem como objetivo abordar práticas inovadoras da área e “compartilhar conhecimentos para o desenvolvimento estratégico e prático”. Fará parte da programação discussões sobre serviços de *marketing* digital e vendas, *softwares*, tecnologias, consultorias, metodologias, conteúdo, mídia, produtos e serviços complementares. Entre os palestrantes, espera-se a presença de Eric Santos, *CEO* da Resultados Digitais, André Siqueira, *Head of Content* da Resultados Digitais, Guilherme Lopes, Diretor de *Customer Success* da Resultados Digitais, além de referências no mercado da região.

**DATA:** 19 de maio em Fortaleza e 21 de maio em Recife

**LOCAL:** Consultar local no site

**INSCRIÇÕES:** <http://rdontheroad.com.br>

**INVESTIMENTO:** R\$ 95,00

## ACONTECE EM RECIFE O III FÓRUM MUNDIAL DE EDUCAÇÃO PROFISSIONAL E TECNOLÓGICA

Recife recebe, em maio, a terceira edição do Fórum Mundial de Educação Profissional e Tecnológica (FMEPT). Segundo o site do evento, a programação deste ano vai reunir conferências, palestras, debates, além de apresentações culturais, mostras tecnológicas, oficinas e feiras temáticas. Capitanado pelo Instituto Federal de Pernambuco (IFPE), o evento acontecerá entre os dias 26 a 29 de maio, no Centro de Convenções de Pernambuco. A intenção é receber 20 mil pessoas ao longo dos quatro dias de atividades. O FMEPT é construído coletivamente com apoio do Comitê Organizador e do Conselho Internacional e tem como tema central a Diversidade, Cidadania e Inovação.



**DATA:** 26 a 29 de maio de 2015

**LOCAL:** Centro de Convenções de Recife

**ENDEREÇO:** Av. Professor Andrade Bezerra, s/n, Salgadinho, Olinda-PE

**INSCRIÇÕES:** <http://www.fmept.org>

**INVESTIMENTO:** Inscrições Gratuitas

## FLISOL PROMOVEU USO DE SOFTWARE LIVRE

Uma turma que estava cansada de viver na clandestinidade e que não aguentava mais pedidos de atualizações do *Windows* participou, no dia 25 de abril, do Festival Latino-americano de Instalação de *Software* Livre (FLISoL). O evento teve como objetivo promover o uso de desses programas, e mostrar ao público em geral sua abrangência e avanços. Durante o encontro, programas foram instalados gratuitamente nos computadores dos interessados. O FLISoL promoveu ainda palestras, apresentações e *workshops*, sobre temas locais e nacionais. As comunidades de *software* livre de diversas cidades organizam-se anualmente para promover a ação. No Nordeste, as atividades aconteceram nas cidades de Salvador, Maceió, Fortaleza, São Luiz, Recife e Campina Grande, entre outras.



## LIGA UNIVERSITÁRIA REALIZOU EVENTO EM SALVADOR



Aconteceu nos dias 25 e 26 de abril o LUExperience Salvador. O evento, idealizado pela Liga Universitária de Empreendedorismo, teve como objetivo fomentar a ação empreendedora na cidade e impactar as ações de quem deseja montar uma empresa. O encontro foi realizado em três etapas de discussão: O Café Empreendedor teve como intenção despertar a atitude empreendedora dos participantes; O Tô Sabendo, que teve como facilitador Francisco Lang e foi voltado para capacitação interativa de profissionais. Por último, o Alavanque, onde os problemas reais dos profissionais foram debatidos.

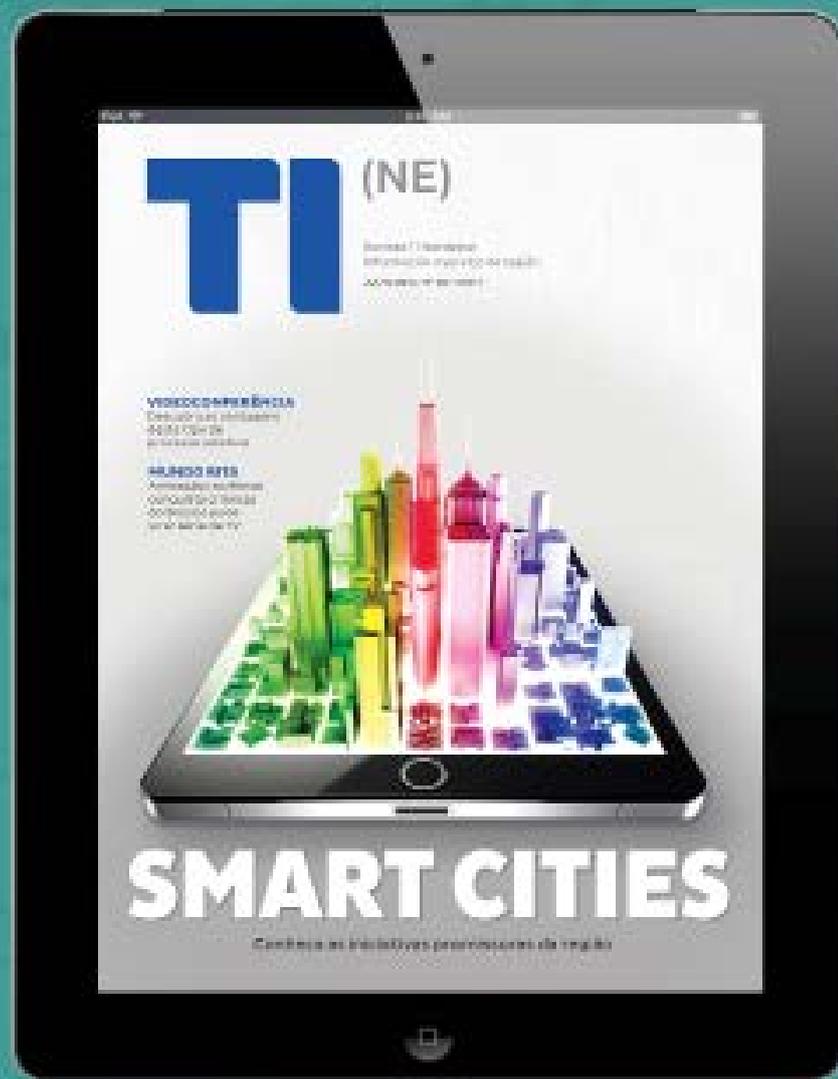
IMAGEM: FACEBOOK DO EVENTO



vidadesuporte.com.br

# QUEM NÃO É VISTO NÃO É LEMBRADO

Anuncie na Revista TI (NE), única publicação do mercado nordestino especializada em Tecnologia da Informação e distribuída gratuitamente. Sinônimo de Credibilidade, Inovação e Visibilidade.



Possibilidade de inserir links direcionando para conteúdo externo

Mais de 5 mil leitores por edição

Mais de 24 mil fãs no Facebook

ANUNCIE  
A PARTIR DE  
**R\$ 750,00**  
MENSAIS

Batemos o recorde de **10.000 leitores** em nossa edição 25

revista

**TI** (NE)

71 3480-8150 / contato@tinordeste.com  
www.tinordeste.com

